



**KARADENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ
GENEL SEKRETERLİĞİ**

Sayı : 35649853-TİM.KİB.GSK.UYG.2025/174-333

Giresun, 31/01/2025

Konu : TİM-TEB Girişim Evi 2024 Yıl Sonu Değerlendirme Raporu

E-POSTA

**KARADENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ ÜYELERİNE SİRKÜLER
2025/061**

Sayın üyemiz,

Türkiye İhracatçılar Meclisinden alınan 30/01/2025 tarih 20-272 sayılı yazıda;

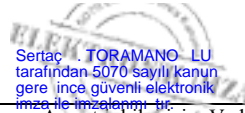
TİM ve TEB iş birliği ile İstanbul, Ankara, İzmir ofisleri ve Bursa, Denizli, Gaziantep ve Mersin illerinde girişimcilere online Eğitim ve Danışmanlık hizmetlerinin sağlandığı TİM-TEB Girişim Evlerinin, 10 yıldan bu yana yenilikçi, yüksek katma değerli ve ihracat potansiyeline sahip teknoloji odaklı girişimci işletmelerin gelişimine katkı sağladığı ve bu girişimleri güçlendirmeye devam etmekte olduğu, yıl boyunca iki ayrı dönemde gerçekleştirilen, Start Up'ların ölçekleri doğrultusunda hızlandırma, büyüme ve globalleşmelerine katkı sağlayan programlar (Start Up, Level Up, Global Up, Green Up, Fintech, S2E, Woman Entrepreneurship) ile toplamda 204 girişimciye 1.200 saatin üzerinde danışmanlık hizmeti verildiği belirtilmektedir.

Bu çerçevede, Türkiye'nin en geniş kapsamlı ve yaygın girişimcilik ekosistemini oluşturan TİM-TEB Girişim Evi'nin 2024 yıl sonu değerlendirme raporu incelenmesini teminen ilişik bulunmaktadır.

Bilgilerinize sunarız.

e-imzalıdır
Sertaç Ş. TORAMANOĞLU
Genel Sekreter

Ek: TİM-TEB Girişim Evi 2024 Yıl Sonu Değerlendirme Raporu (316 sayfa)



Karadeniz İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği
Atatürk Bulvarı No:19/E PK.51 28200 GİRESUN
Telefon: 0.454.2162426 (PBX)
Faks: 0.454.2164842-2168890
e-posta: kib@kib.org.tr Kep: kib@hs01.kep.tr
Web : www.kib.org.tr

Ayrıntılı bilgi için: Vedat İYİĞÜN- İdari Personel

İçindekiler

1

Geçmişten Günümüze Girişim Evi

1. Yönetici Özeti
2. Rakamlarla TİM-TEB Girişim Evi

2

TİM-TEB Girişim Evi Programları

1. TİM-TEB Girişim Evi Temel Danışmanlık Faaliyetleri
2. Start Up to Corporate (S2C) Programı
3. Demo Day Etkinlikleri
4. Speed Mentoring Etkinliği
5. TÜBİTAK BİGG Programı
6. Start Up to Export (S2E) Programı
7. Academy for Women Entrepreneurs (AWE) Programı
8. Öne Çıkan Haberler
9. Video Konferans Etkinlikleri
10. Mezun Haritaları
11. TİM-TEB Girişim Evi Etkinlikleri
12. TİM-TEB Girişim Evi Tanıtım Faaliyetleri

3

İl Bazlı TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri

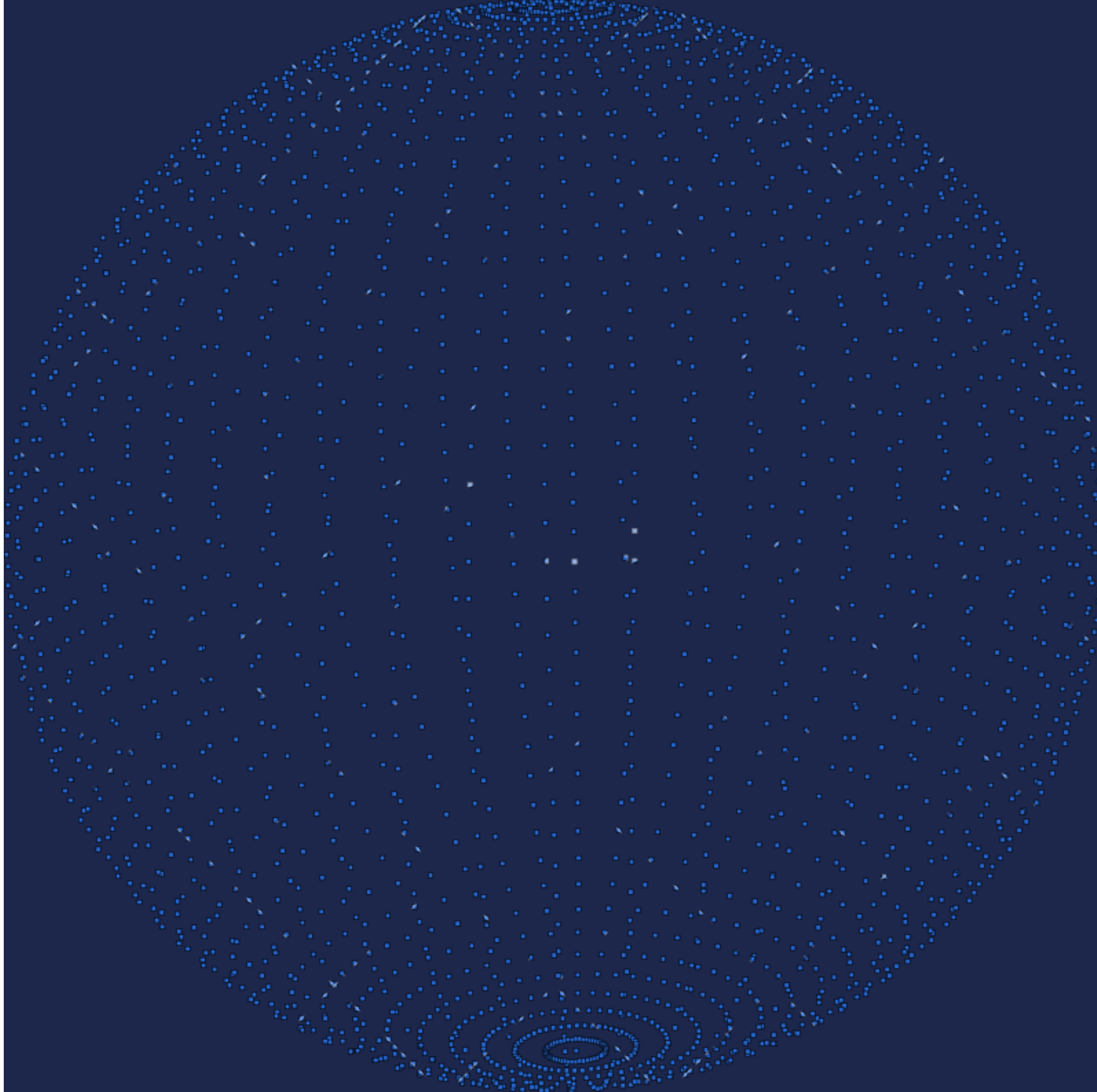
1. İstanbul TİM-TEB Girişim Evi
2. İzmir TİM-TEB Girişim Evi
3. Ankara TİM-TEB Girişim Evi
4. Bursa TİM-TEB Girişim Evi
5. Mersin TİM-TEB Girişim Evi
6. Denizli TİM-TEB Girişim Evi
7. Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



TEB

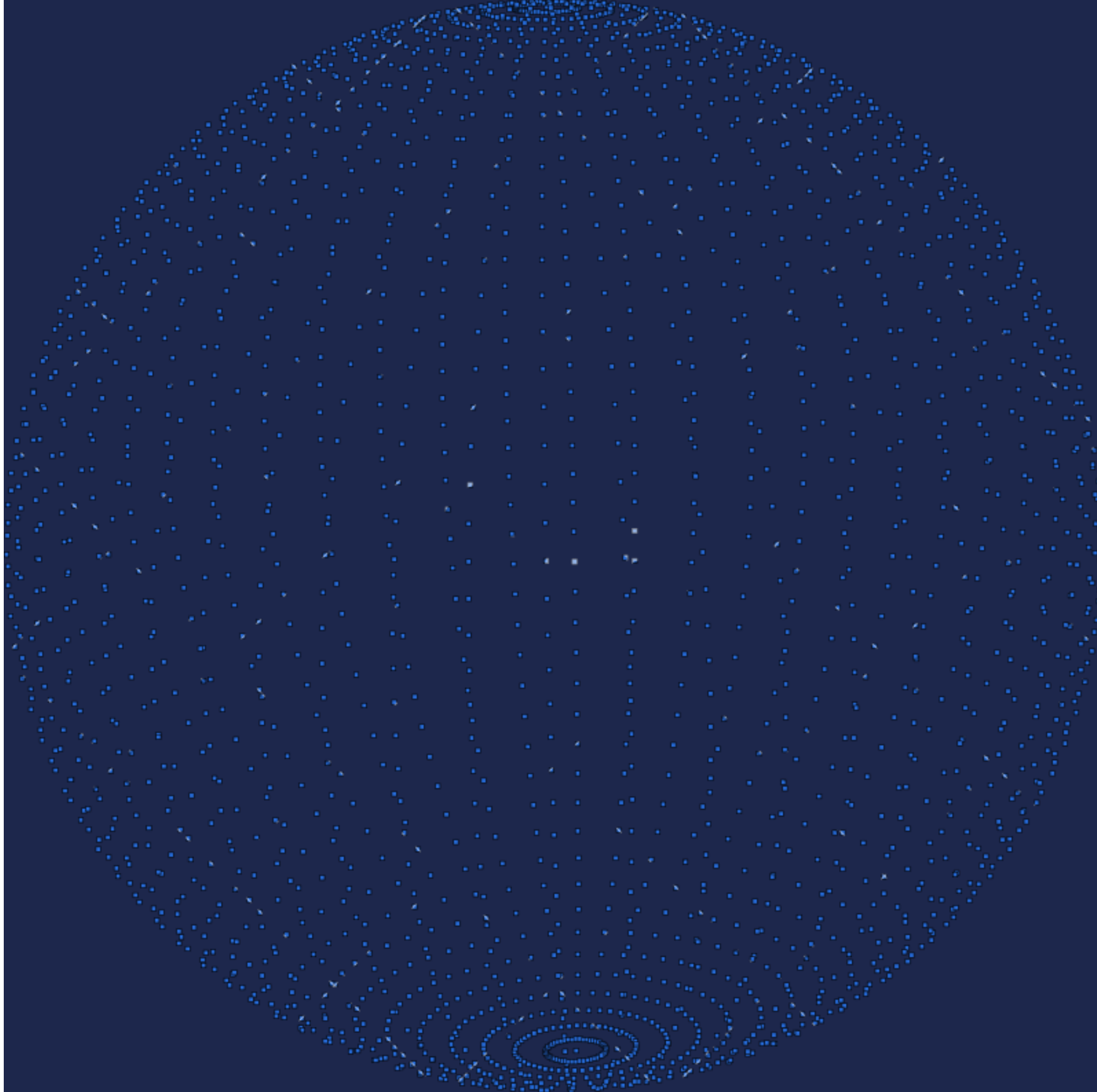
GİRİŞİM EVİ



1

GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE TİM-TEB GİRİŞİM EVİ

1. Yönetici Özeti



1

GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE TİM-TEB GİRİŞİM EVİ

2. Rakamlarla TİM-TEB Girişim Evi

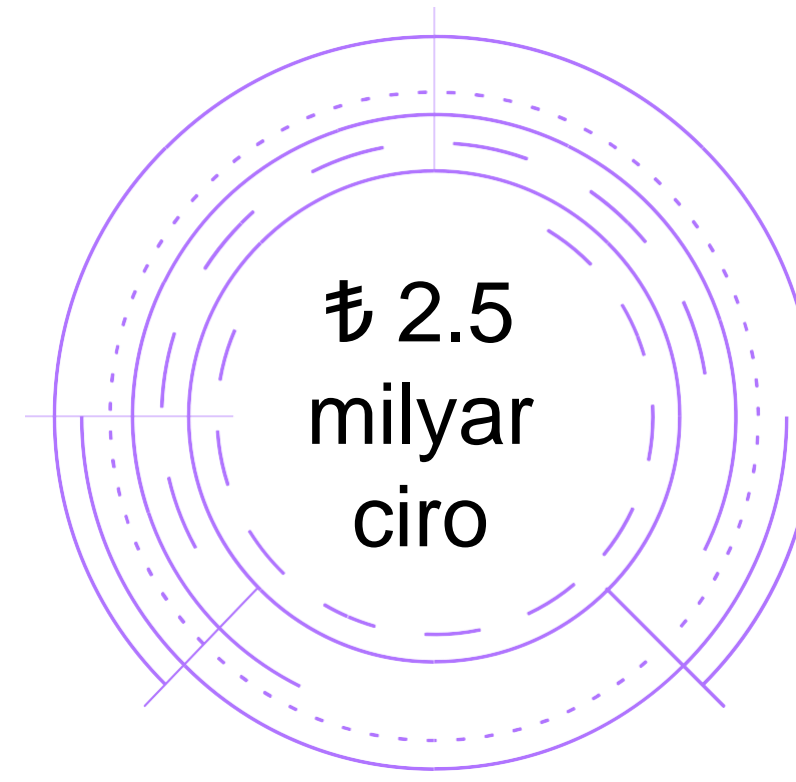
2024 Yılı TİM-TEB Girişim Evi Verileri

TİM-TEB Girişim Evi, teknoloji ve inovasyon odaklı girişimlerin büyüme, gelişme ve ihracata yönelme süreçlerine destek olmak amacıyla çalışmalar yürütüldü. Ticarileşme, hızlandırma ve dış pazarlarda ticarileşme programları kapsamında önemli başarılar elde edildi. **Katılımcı Sayıları ve Başarılar:**2024 yılı itibarıyla ticarileşmeyi başaran 139 firmanın toplam cirosu **2.5 milyar TL** olarak kaydedildi.

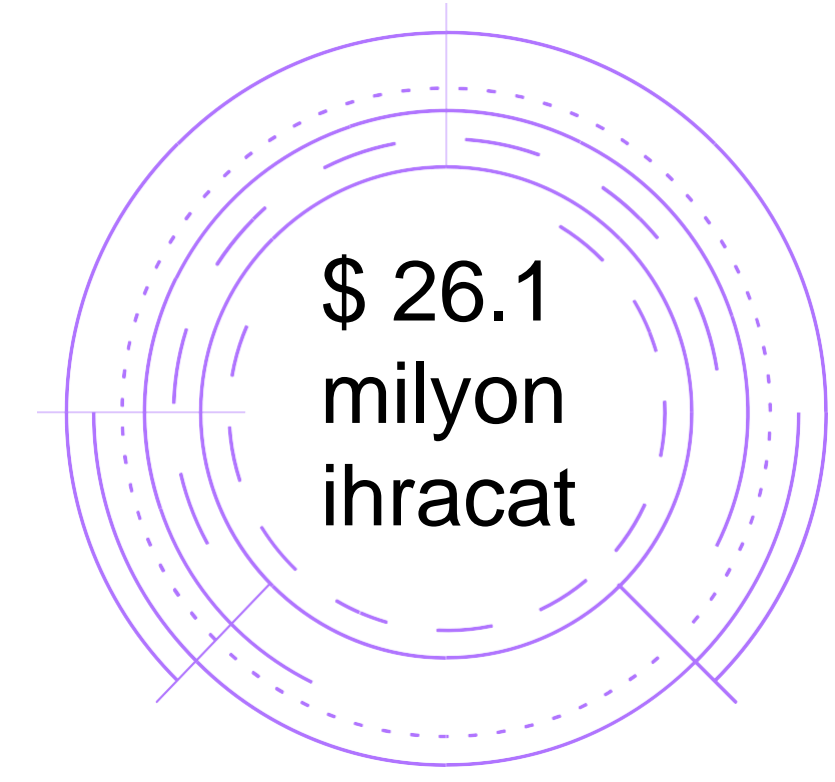
İhracat Başarıları: 2024 yılında firmalar tarafından toplamda **26.1 milyon dolar** ihracat gerçekleştirildi.

İstihdam Katkıları: 2023-2024 yıllarında programa katılan 139 firma tarafından 2024 yılında toplamda **1299 kişilik istihdam** sağlandı.

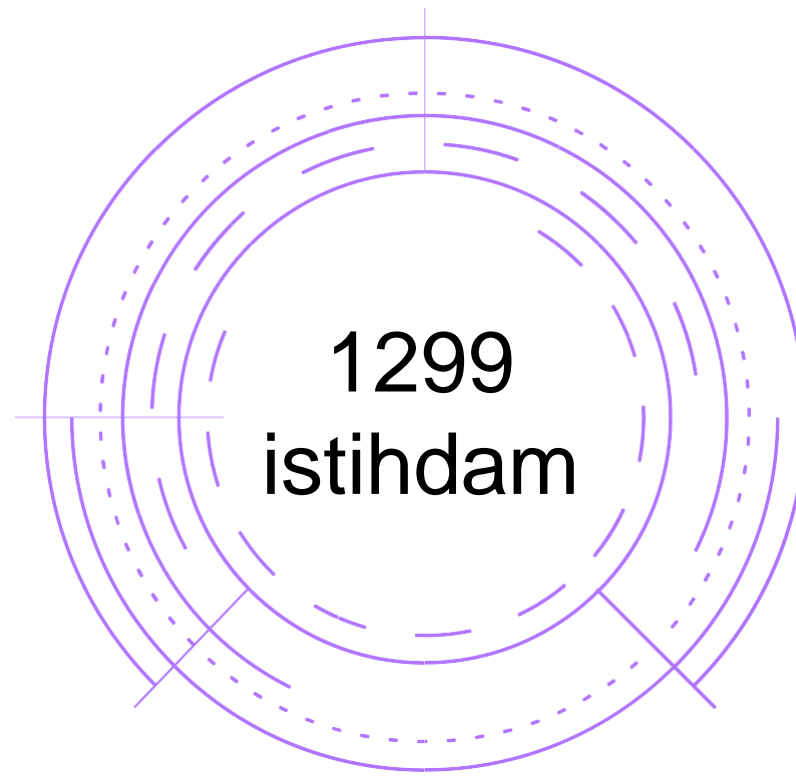
Yatırım Alan Firmalar: 2024 yılında, hem Türk hem de yabancı yatırımcı ve yatırım gruplarından 40'ın üzerinde firma yatırım aldı. Bu yatırımların toplam hacmi **195 milyon TL** olarak belirlendi. TİM-TEB Girişim Evi, teknoloji odaklı girişimcilerin büyüme ve ihracat hedeflerine ulaşmaları için destek olmaya devam edildi.



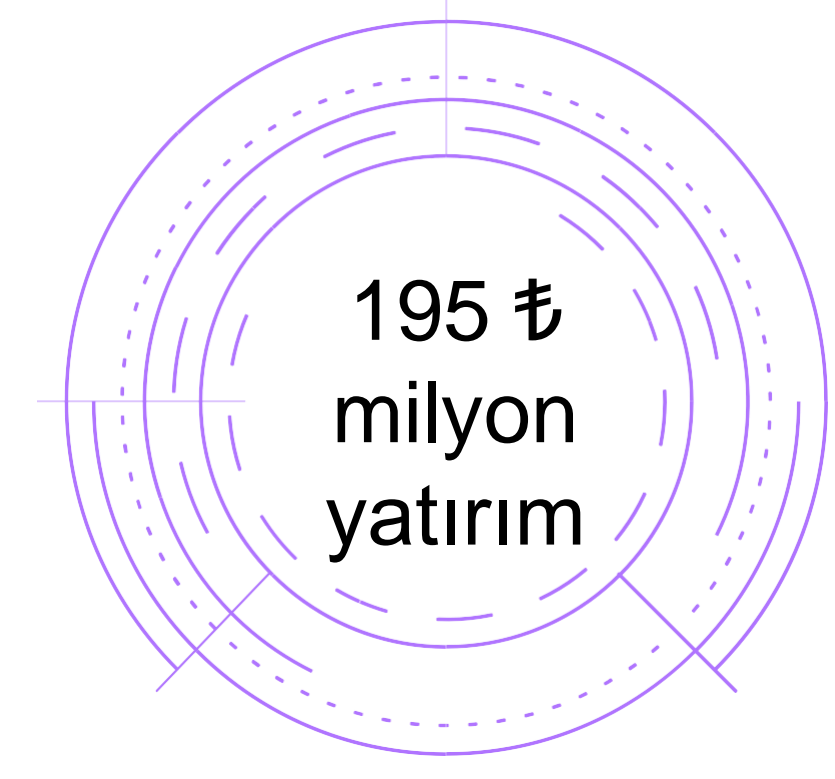
2024 yılında destek alan 139 girişicimizin cirosu



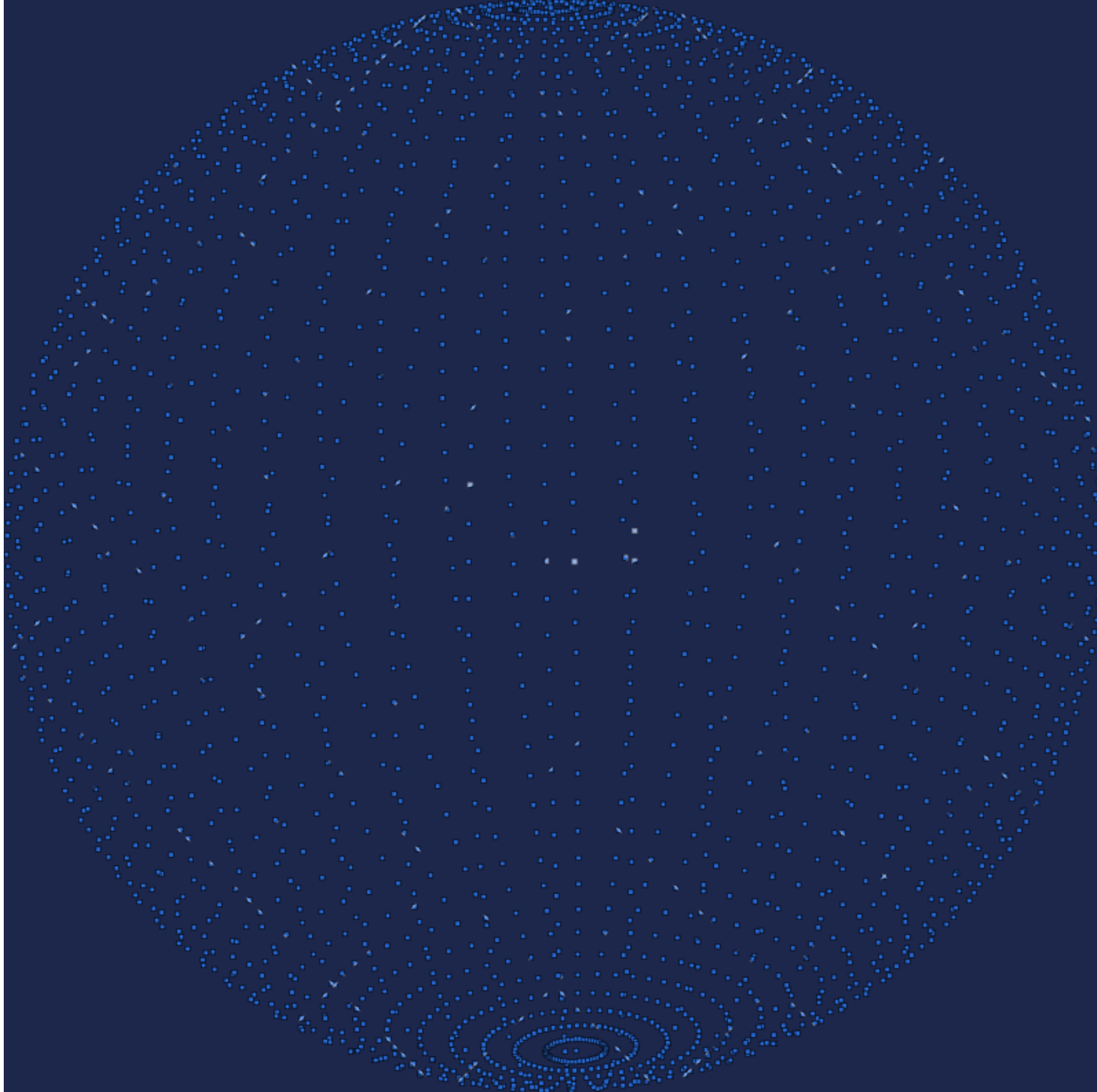
2024 yılında destek alan 139 girişicimizin ihracatı



2024 yılında destek alan 139 girişicimizin istihdamı



2024 yılında destek alan 139 girişim 195 milyon TL yatırım aldı.



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

1. TİM-TEB Girişim Evi Temel Danışmanlık
Faaliyetleri

Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri

Global Up Programı Küreselde Büyüme

Global hedefleri olan teknoloji firmalarının ihracat konusundaki bilgi ve deneyimlerini artırmayı, doğru pazarlarda yer almalarını ve uluslararası bağlantılara ulaşmalarını sağlayarak küresel bir marka olmaları için destek veriyoruz.



Program İçeriği

Firma Dış Ticaret Analizi

Uluslararası Pazar Araştırma Uygulaması

Yeni Pazarlara Girişi Reçetesinin Hazırlanması İhracatta Ticari

Yazışmaların Yönetilmesi

E-ticaret Eğitimi



NE KADAR SÜRÜYOR ?
5 aylık Süreç



GLOBAL UP KİMLER KATILABİLİR?

Hiç ihracat yapmamış veya ihracatını artırmak isteyen firmalar

Global hedefleri olan teknoloji firmalarının ihracat konusundaki bilgi ve deneyimlerini artırmak, doğru pazarlarda yer almasını ve uluslararası bağlantılara ulaşmasını sağlayarak küresel bir marka olmalarını amaçlıyoruz.

İhracata başlama ve ihracatta pazarlama planı oluşturma konusunda deneyimli uzmanlar ile gerçekleştirilen birbirini izleyen eğitim ve danışmanlık aşamalarından oluşmaktadır.

Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri S2E Programı

Küreselde Büyüme

Teknoloji girişimcilerini, kendilerini daha etkin tanıtılabilmeleri, uluslararası networke dahil olabilmeleri, sonuç odaklı müşteri edinimine hazırlanabilmeleri adına destekliyoruz.

Program İçeriği

Büyüme Yönetimi Eğitimi

Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi

Ticari Ateşe Webinarı (ABD, MENA, Avrupa)

Hizmet İhracatı Operasyonu Webinarı & İhracatçı Start Up

Deneyim Paylaşımı

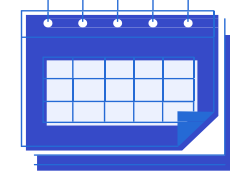
Mal İhracatı Operasyonu Webinarı

Fuar ve Dış Pazarlarla İletişim Hazırlık Eğitimi

Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopu

Tanıtım Sunumu Mentorluğu

S2E görüşmeleri



NE KADAR SÜRÜYOR
4 aylık Süreç



KİMLER KATILABİLİR?

Küresele açılma ya da büyüme stratejileri bulunan teknoloji girişimcileri

Program kapsamında ihracata yönelik girişimcilerin, kendilerini daha etkin tanıtılabilmeleri, uluslararası networke dahil olabilmeleri, sonuç odaklı müşteri edinimine hazırlanabilmeleri amaçlanmaktadır.

Programdan maksimum faydayı elde edebilmeleri ve ihracatçı/ihracat hedefi olan firmaların teknoloji dünyasına ilgisinin artması amaçlanmaktadır. Bununla birlikte ihracatçıların teknolojik çözümleri kullanarak katma değerli ihracatın artırılması ve girişimcilerin de kurumsal işbirlikleriyle büyümesine yönelik potansiyel işbirliği fırsatlarının ortaya çıkarılması hedeflenmektedir.

2024 TİM-TEB Girişim Evi Demo Day



30 Mayıs 2024 tarihinde düzenlenen TİM-TEB Girişim Evi Demo Day etkinliği yatırımcılar ve yöneticilerden oluşan 100'ü aşkın katılımcı ile birlikte, Justwork'te gerçekleştirildi. 10 başarılı girişimimiz yatırımcıların ve kurumsal firmaların katıldığı geniş bir kitleye sunumlarını gerçekleştirdi.

Demo Day Etkinliği'nde Sunum Yapan Girişimler



Yapay zeka tabanlı portföy optimizasyonu ve robo danışmanlık platformu sunan [Magnus](#), Web tabanlı uygulamasıyla mobil telefonların kamerasını güçlü bir hasar tespit aracına dönüştüren [Skann.ai](#)

Merkeziyetsiz finans teknolojileri alanında yazılım geliştiren [Defy](#)

Açık Bankacılık ve Servis Bankacılığı dikeylerinde platform ve hizmet sağlayan [Savana Technology](#)

İhracat/ithalat yapan firmaların, navlun ve lojistik operasyonlarını yönetmelerini sağlayan dijital platform [Shipmind](#)

Elektronik imzanın en mobil, elektronik sözleşme yapmanın en kolay hali [İmza İo](#)

Hızla büyüyen şirketler için otomatik finansal raporlama sistemleri ve yapay zeka destekli CFO hizmetleri sunan [FinSMART.ai](#)

Güneşten ve rüzgârdan elde edilen enerjiyi üzerinde depolayabilen ve entegre edilen İoT sistemlerini şebeke bağımsız sürdürülebilir enerji ile besleyebilen, akıllı direk çözümleri [Rumitech](#)

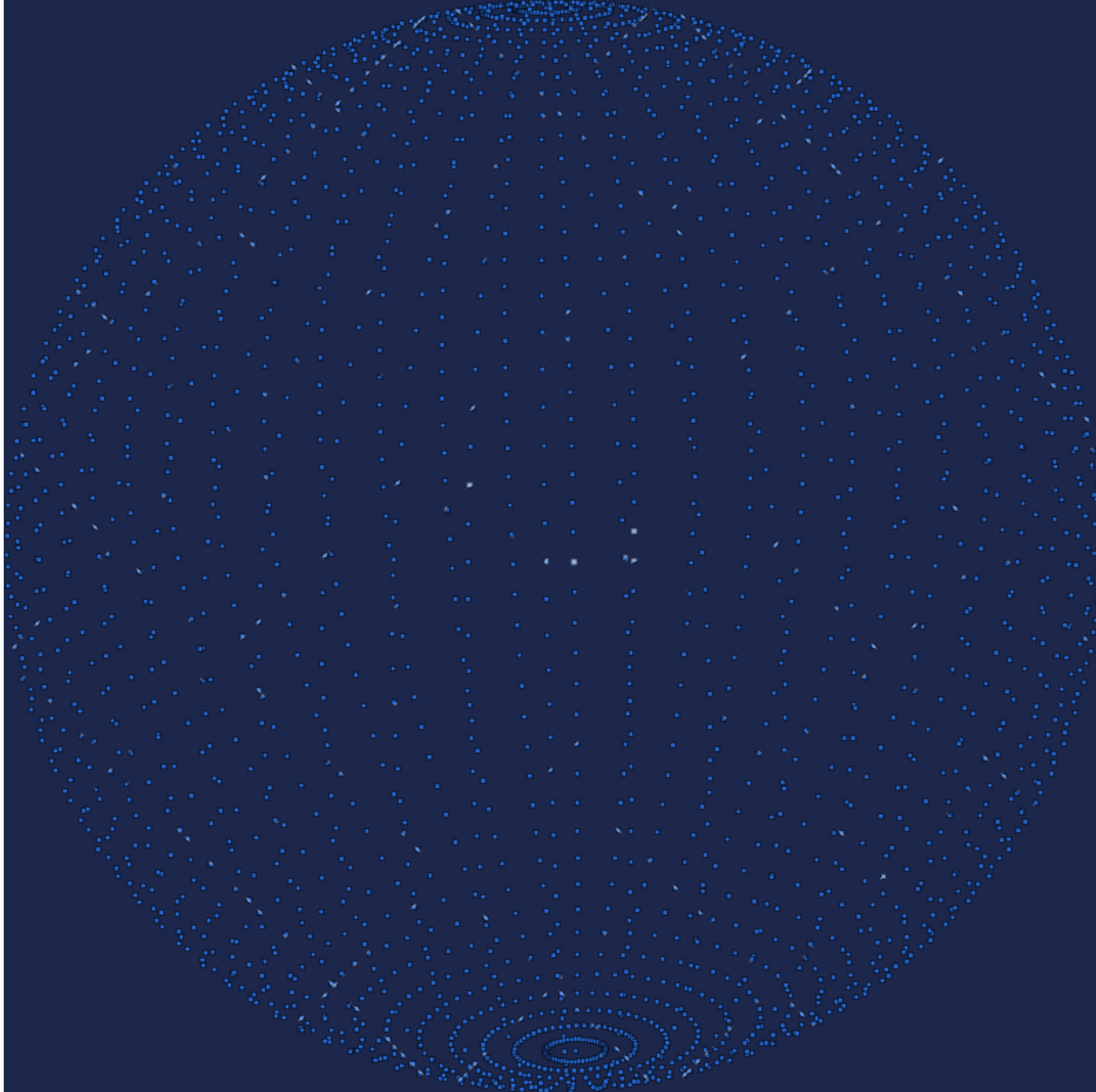
Ruh sağlığı uzmanları tarafından, psikoloji bilimini temel alarak hazırlanmış, yapay zeka destekli bir Kendi Kendine Yardım uygulaması olan [Selfweller](#)

İnsan kaynakları alanında, yapay zeka ve ileri veri analitik çözümleri sunan [T4 People](#)

TİM-TEB Girişim Evi 2024 Ankara Demo Day



6 Aralık 2024 tarihinde TİM Başkan Vekili Ahmet Fikret Kileci'nin açılış konuşmasıyla gerçekleştirilen, Ankara TİM-TEB Girişim Evi Demo Day etkinliği yatırımcılar ve yöneticilerden oluşan 100'ü aşkın katılımcı ile Ankara TEKMER'de yapıldı.



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

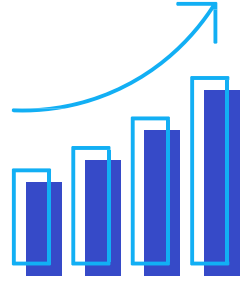
4. Speed Mentoring Programı

Speed Mentoring

TİM-TEB Girişim Evi bünyesinde ilk kez 2019 yılında düzenlemeye başladığımız Speed Mentoring Programı, 2024 yılında 08-19 Temmuz ve 11-22 Kasım tarihleri arasında 2 kez düzenlenmiştir. Speed Mentoring Programında, 2024 yılı Start Up, Global Up, Women Entrepreneurship, Fintech, S2E ve Green Up programında yer alan **120'den fazla girişimcimizle, 45 mentorle 200'dan B2B görüşme** gerçekleşmiştir.

Speed Mentoring Etkinliğine yıl içerisinde kurumsal firmalar, kamu kurum ve kuruluşları, sivil toplum kuruluşları ve yatırımcı gruplarından mentörler katılım sağlamıştır. Kurumsal firmalardan TEB, Türk Hava Yolları, Arçelik, Migros, Eczacıbaşı, Microsoft, TOGED, YASAD, Renault; sivil toplum kuruluşlarından Türkiye Bilişim Derneği; yatırımcı gruplarından ise Eksim Ventures, Arz Portföy, Galata Business Angel, Leap Investment, Simya VC, ŞirketOrtağım Melek Yatırım Ağı, TR Angels, Boğaziçi Ventures, startupwiseguys, Inveo, Happy Center, Binovative, EHC Hukuk, Roots Lab, 3dots, Revo Capital girişimcileri desteklendi.





Step Up Programı

TÜBİTAK 1812 BİGG 900 Bin TL Yatırım Fonu Desteği

TÜBİTAK 1812 BİGG Yatırım Fonu Desteği programı kapsamında Denizli'den 2 girişimci, Malatya'dan 1 girişimci ve İstanbul'dan 2 girişimci TİM-TEB Girişim Evi Step Up programı ile hazırlanarak 900.000 TL yatırım fonu desteği sağlandı. 2024 yılında açılan iki çağrı sonucunda Step Up programı kapsamında toplamda 5 girişiminin 4.5 mio TL yatırım fonu desteği alarak şirket kurmasına eğitimle ve danışmanlıklarla destek verildi.



TEB



TÜBİTAK



Yapay Zeka Destekli Psikolojik Danışmanlık Analizi

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Psikolojik danışmanlık, psikoloji ve ruh sağlığı alanlarında eğitim gören öğrencilerin ve alandaki profesyonellerin danışmanlık becerilerini geliştirmeleri için hizmet sağlamaktır. Projenin temel amacı, katılımcılara, yapay zeka destekli araçlar kullanarak kendi becerilerini değerlendirebilecekleri, eksik yönlerini tanıyabilecekleri ve bu yönlerde kendilerini geliştirebilecekleri bir platform sağlamaktır. Bu sistem, öğrenci ve profesyonellerin psikolojik danışmanlık becerilerini, gerçek danışanlarla karşılaşmadan önce test etmelerine olanak tanıırken, aynı zamanda onlara geri bildirim ve öğrenme fırsatları sunmaktadır.

Girişimci: Turgut Türkdoğan

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı:B2B

İş Sağlığı&Güvenliği Analizi Platformu

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tasarlanacak olan Geliştireceğimiz mobil ve web uygulaması(HSDA), İş Sağlığı ve Güvenliği alanındaki tüm verileri analiz eden, bu verilerin kazaya dönüşmemesi için pro-aktif bir şekilde tedbirler talep eden ve bu tedbirleri takip eden, kazaların kök nedenini tespit eden, bilimsel normlar doğrultusunda önlemler öneren, kanuni zorunluluklara entegrasyon sağlayan, tehlike/risklerin tekrarlanmamasını sağlayan ve firmaları Endüstri 4.0'a entegre eden bir SaaS platformdur.

Girişimci: Murat Doğan

Sektör: SaaS

Pazar Odağı:B2B

Vega Teknoloji A.Ş

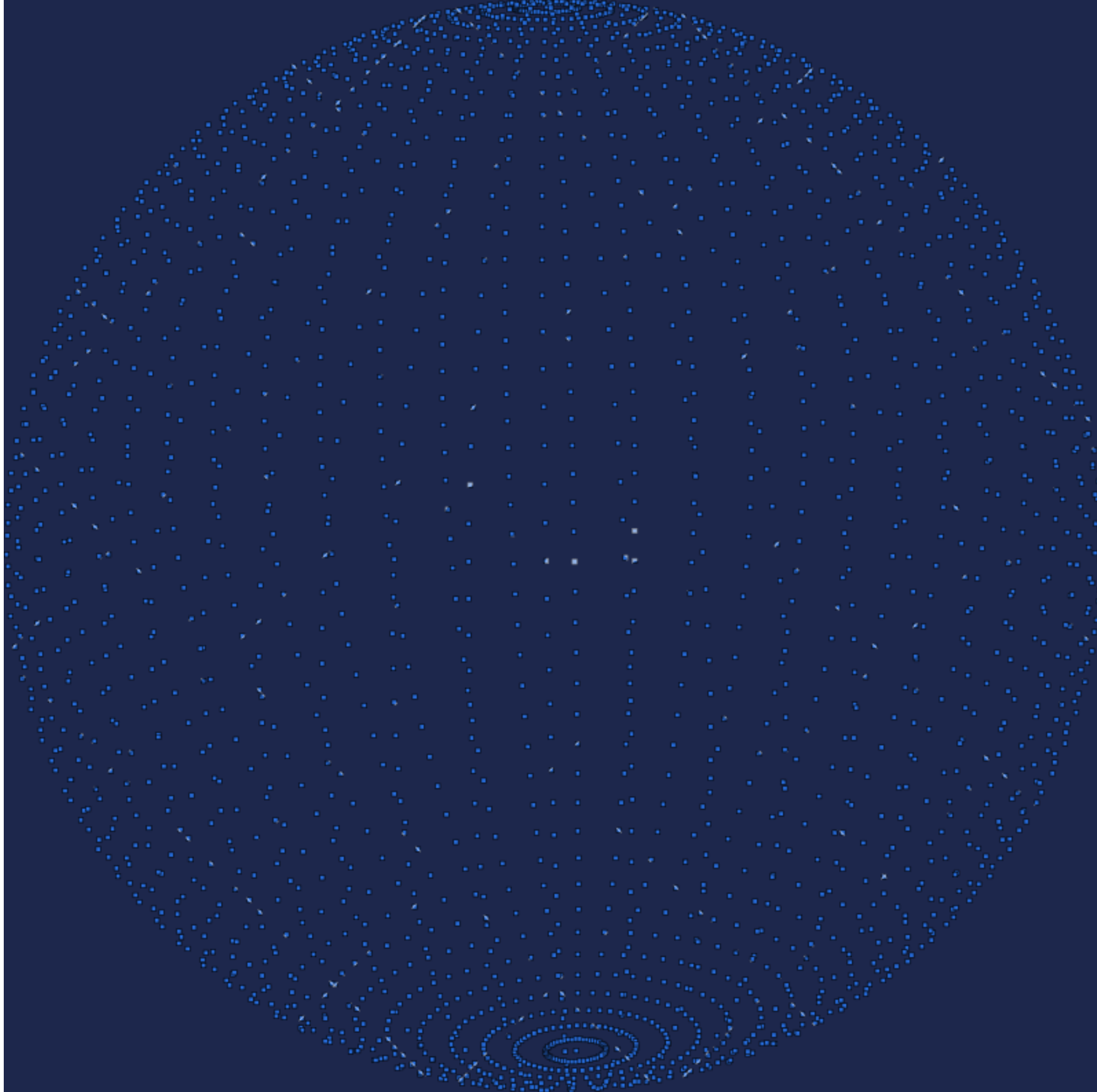
Ürün / Hizmet Açıklaması:

Modüler İnsüflatör Cihazı geliştirilecektir. Bu projeye tasarlanacak olan modüler yapıdaki cihazdan hastaya verilecek olan CO2 gazı ısıtıcı ve ısıtıcısız opsiyonlarıyla elektronik olarak kontrol edilen basınca ve akış hızına sahip olacaktır. Bu parametreler opere edilen bölgenin ihtiyaçlarına uygun olarak kullanıcı tarafından dokunmatik ekran üzerinden ilgili mod seçilerek ayarlanabilecektir. Ayrıca cihazda yüksek basınç uyarı ve koruma mekanizması ile birlikte basınç izleme/geri bildirim sistemi bulunacak ve kayıt altına alınacaktır. Kullanıcı dostu, yerli, ekonomik olacak olan bu cihaz hem şebeke hem de batarya ile çalışabilecek şekilde tasarlanacağından taşınabilir olacaktır.

Girişimci: Esengül Akkök

Sektör: Medikal Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

6. Start Up To Export Programı

Geçmişten Günümüze Start Up to Export (S2E) Programı

Sayılarla Start Up to Export (S2E) Programı

2023 2.Dönem



Start Up To Export
Programı

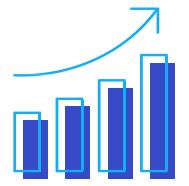
30 Firma

2024 2. Dönem



Start Up To Export
Programı

30 Firma



Start Up to Export Programı

İhracat Odaklı Firmalar

2024 yılı Start Up to Export programına 30 girişim kabul edilmiştir.2024 yılı S2E Programları kapsamında faaliyetlerine hala devam etmekte olan 30 girişimin sektör dağılımı; 1 sağlık teknolojileri, 1 IoT, 5 yapay zeka, 8 yazılım, 1 eğitim teknolojileri, 1 hukuk teknolojileri, 4 tarım teknolojileri, 2 tekstil Teknolojileri, 2 enerji, 1 AR/ VR, 1 lojistik teknolojileri, 1 savunma sanayi, 1 SaaS, 1 siber güvenlik şeklindedir. Bu girişimlerden 23 tanesi B2B, 5 tanesi B2B- B2C ve 2 tanesi B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.



TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



TEB

GİRİŞİM EVİ



BioNanoGen

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BioNanoGen şirketi, biyoteknolojiyle ilgili araştırma ve deneysel geliştirme faaliyetlerinin yürütülmesi ve sonuç olarak ortaya çıkan prototipler ile yeni teknoloji ürünlerin üretim ve satışını gerçekleştiren yeni nesil bir teknoloji geliştirme firmasıdır.

Girişimci: Melike KARAKAYA

Web Sitesi: BioNanoGen

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimine katılmıştır.

BUDO

Budo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BUDO Bilgisayar, IOT yazılım ve cihaz geliştirme çözümleri sunan teknoloji şirkettir.

Girişimci: Birol AYDEMİR

Web Sitesi: BUDO

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.

Hey!



Doksanaltı Dijital Yayıncılık

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Çocuklar için güvenli ve pedagojik kontrollü kitap, oyun ve dil eğitimi uygulamasıdır.

Girişimci: Ece KÖKTÜRK

Web Sitesi: [Doksanaltı Dijital](#)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara İletişim Hazırlık Eğitimi ve Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katıldı.

Easyflex

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Topraksız tarım uygulamaları için geliştirilen makine öğrenimi tabanlı akıllı sistem çözümleri, tarım sektöründe önemli bir yenilik sunmaktadır.

Girişimci: İskender YALÇIN

Web Sitesi: [Easyflex](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katıldı.

Fenixify

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tedarik Zinciri, Lojistik Segment Analizi gibi alanlarda istanbul, New Jersey, Düsseldorf, Cardiff ve Dubai depoları ile Fullfilment ve Amazon Prep hizmetlerine uygun çalışmaktadır.

Girişimci: Mert WANG

Web Sitesi: [Fenixify](https://fenixify.com)

Sektör: Lojistik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Grower Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Pazarlama verilerinden hareketle akıllı dijital pazarlama önerileri veren platformdur.

Girişimci: Barış KORKMAZ

Web Sitesi: [Grower](https://grower.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Kozalak

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kozalak, orman yangınlarında erken tespit eden ve uyarı sağlayan, IoT tabanlı bir sensör modülüdür. Sistem artan CO2 ve sıcaklık seviyesini ölçerek, anormal bir durumda yetkililere haber verir ve yangın büyümeden müdahaleye olanak sağlar. Sistem, hava kalitesi ve zehirli gaz seviyelerini ölçebilir, iş sağlığı ve güvenliği alanında da kullanımı mevcuttur.

Girişimci: Batuhan ESİRGER

Web Sitesi: [Kozalak](#)

Sektör: IoT

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.

Marqby

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Marqby, fikri varlıklara yönelik süreçlerin uçtan uca yürütülmesini sağlayan, fikri varlık yönetiminde en etkin çözümleri sunmak amacıyla tasarlanmış, kullanıcı dostu bir web tabanlı hukuk teknolojisi platformudur.

Girişimci: Beyza ECE

Web Sitesi: [Marqby](#)

Sektör: Hukuk Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



MIS Soft

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tekstil 4.0 uygulaması, tekstil sektöründe terbiye bölümünde kullanılan makinelerdeki verilerin toplanıp, analiz edilerek makinelerin (dolayısıyla çalışanların) performanslarının ve verimliliklerinin artırılması ve enerji maliyetlerinin azaltılabilmesi için geliştirilmiştir. Kurum çapında kullanılan sistemler ile entegre çalışarak iş süreçlerinin hızlandırılması ve operatör hatalarının en aza indirilmesi amaçlanmaktadır.

Girişimci: Sinan KUL

Web Sitesi: [MIS Soft](#)

Sektör: Tekstil Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına webinarına katılmıştır.



Mobim Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

FieldCo teknik servis programı, saha da ve atölye de servis hizmeti veren ve saha da iş takibi yapan firmaların ihtiyaçlarını çözen ERPlere entegre çalışan, web ve mobil uygulaması olan yazılımdır.

Girişimci: Metin ÇELİK

Web Sitesi: [Mobim](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna Webinara katılmıştır.

Nextgene

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nexgene AI, kanser teşhisi ve kişiselleştirilmiş tedaviler konusunda yapay zeka tabanlı çözümler geliştiren bir sağlık teknolojisi şirkettir. İleri düzey derin öğrenme algoritmalarını kullanarak biyopsi görüntülerinden meme kanseri biyobelirteçlerini tespit eden şirket, konvansiyonel genetik ve biyobelirteç testlerinin süre, maliyet ve hata payı sorunlarına karşı geliştirdiği AI destekli platformuyla, doku örneklerini otomatize şekilde analiz ederek hastaların doğru tedaviye ulaşabilmesini ve klinisyenlere güvenilir, hızlı sonuçlar sunmayı amaçlamaktadır.

Girişimci: Kutsal OZKURT

Web Sitesi: Nextgene

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimine katılmıştır.

Opinnate

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Opinnate, ağ güvenliği politikası yönetimi (NSPM) çözümleri sunan yenilikçi bir teknoloji şirkettir. Güvenlik duvarı kurallarının analizini, sertleştirilmesini ve otomasyonunu kolaylaştıran Opinnate, güçlü entegrasyon yetenekleriyle karmaşık güvenlik süreçlerini sadeleştirir. Kolay kurulum ve yönetim imkânı sunan platform, güçlü teknolojik ortaklıkları ve geniş ekosistemi ile şirketlerin ağ güvenliğini optimize etmelerine olanak tanır.

Girişimci: Serkan OZDEN

Web Sitesi: Opinnate

Sektör: Siber Güvenlik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Papyon Solutions

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Papyon, özelleştirilmiş QR kodlarıyla turizm işletmelerine oda servisi hizmeti sağlayan ve kullanıcı dostu bir teknoloji çözümüdür.

Girişimci: Akif ÇILDAN

Web Sitesi: [Papyon](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Pixel Bilişim

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hazır giyim sektöründe numunelerin dijitalleştirilmesi, tüm numunelerin 360 derece yüksek çözünürlükte fotoğraflanarak dijitalle aktarılması, dijitalleşen numunelerin bulut üzerinde saklanarak kurumsal hafızanın oluşması, numune sayılarının, kargo ve seyahat giderlerinin azaltılması gibi hizmetler vermektedir.

Girişimci: Barış KENAR

Web Sitesi: [Pixel](#)

Sektör: Tekstil Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Raymare

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Raymare, TÜBİTAK BİGG ve UNIDO İş Birliğindeki GCIP Küresel Temiz Teknolojiler İnovasyon Programı yatırımı olarak İTÜ Arı Teknokent'te kurulmuştur. Tarımsal Atıklardan Kuraklığa ve Aşırı Kimyasal Gübrenin Zararlarına Karşı Etkili Biyostimulant (Bitki Gelişim Ürünü) geliştirmektedir.

Girişimci: Hasan YILDIZ

Web Sitesi: [Raymare](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Rebioca

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Organik atıkları; böcekler ve web3 çözümleri ile akıllı ve takip edilebilir ileri dönüşüm sistemi geliştirmektedir. Sistem ile organik atıklardan; gübre, protein, yağ ve negatif karbon kredileri üretilebilmektedir.

Girişimci: Ahmet KALELİ

Web Sitesi: [Rebioca](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.

Geçmişten Günümüze Sayılarla AWE Programı

Sayılarla AWE Programı

2021 2.Dönem



AWE Programı

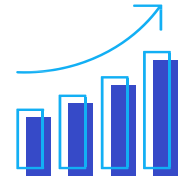
38 Firma

2024 2. Dönem



AWE Programı

41 Firma



AWE Programı

Kadın Kuruculu Teknoloji Firmaları

2024 yılı AWE programına 41 girişim kabul edilmiştir. 2024 yılı AWE Programları kapsamında faaliyetlerine hala devam etmekte olan 40 girişimin sektör dağılımı; 5 Sağlık Teknolojileri, 2 Eğitim Teknolojileri, 3 Makine & İmalat, 7 Platform, 2 Tarım Teknolojileri, 2 Enerji, 1 Ulaşım, 5 Yapay Zeka, 5 Yazılım, 2 Biyoteknoloji, 1 SaaS, 1 Nanoteknoloji, 1 Kimya, 1 Robotik, 1 Fintech ve 1 AR/VR şeklindedir. Bu girişimlerden 26 tanesi B2B, tanesi 8 B2B- B2C ve tanesi 6 B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.

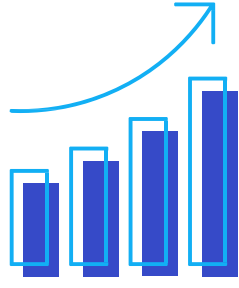


TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



TEB

GİRİŞİM EVİ



AWE Programı

TİM-TEB Girişim Evi AWE Programı kapsamında 40 kadın girişimciye eğitim ve danışmanlıklarla destek verilecektir.



Agi Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Agi Teknoloji, yapay zeka ve iş analitikleri teknolojileri ağırlıklı olmak üzere yerli ve yabancı şirketlerin ana iş süreçlerini yeni teknolojiler ile modernize etmek, yazılım ihtiyaçlarını karşılamak üzere kurulmuştur.

Program :Start Up

Web Sitesi: [Agi Teknoloji](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı:B2B



Amazoi Bilişim

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Amazoi, eğitim, etkinlik, müze/bilim merkezi ve Ar-Ge alanlarındaki iş ortaklıklarına Artırılmış Gerçeklik (AR), Sanal Gerçeklik (VR) ve hareket algılayıcı sensör teknolojileriyle Simülasyon projeleri geliştirmektedir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Amazoi](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Arimars

arimars®
a future technologies company

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arimars kişiselleştirilmiş marka ve reklam hizmetlerini metaverse gibi teknolojilerle sunar.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Arimars](#)

Sektör: AR/VR

Pazar Odağı: B2B

FashionNext

Ürün / Hizmet Açıklaması:

FashionNext, yüksek hacimli üretim yapan markaların ürün çekim süreçlerini, markaya özel veri modeli ile eğiterek kolaylaştıran yapay zeka stüdyosudur.

gram: Start Up

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B,B2C

ChamBio Kimya

Chambio

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Chambio Kimya, Endüstriyel olarak uygulamaları kısıtlı olan kitinden kimyasal yöntemlerle kitosan elde edilir ve pek çok alanda örnek olarak gıda sektöründe, tarım, medikal ve kozmetik ürünlerinde yaygın olarak kullanılmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Yenilenebilir Enerji

Pazar Odağı: B2B

Cherrymic

Cherry Mic.

Ürün / Hizmet Açıklaması:

CherryMic Biyoteknoloji, tarımsal atıkları değerlendirerek sürdürülebilir tarım için mikrobiyal gübre üreten bir girişimdir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Cherry Mic](#)

Sektör: Havacılık, Makine

Pazar Odağı: B2B

Nilus Mühendislik



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nilus Mühendislik çeşitli sektörlerde 20 yılı bulan tecrübesiyle robot, otomasyon, elektrik ve danışmanlık alanlarında proje, tasarım, uygulama, bakım & onarım ve yedek parça temini sağlayarak verimliliği ve kaliteyi artırmak için çözümler sunmaktadır.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Nilus Mühendislik](#)

Sektör: Robotik Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Jobtogo



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Jobtogo, içinde barındırdığı eşleşme, güvenli ödeme, faturalandırma, sözleşme yönetimi gibi özellikler sayesinde freelancerlar ile şirketlerin çalışmasını kolaylaştıran bir platformdur.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Jobtogo](#)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Toffu



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Toffu, tasarım sektöründe faaliyet gösteren şahıs ve kurumların proje hazırlama sürecini kısaltmak ve görselleştirmelerinin niteliğini artırmak amacıyla kurulan bir online içerik kütüphanesidir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Toffu](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Anne Ekspres



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Anne Ekspres, hamilelikten doğum sonrası sürece, bebek ürünlerinden 0-14 yaş arası çocuk ihtiyaçlarına kadar geniş bir yelpazede aranılan her ürüne doğru fiyatlarla, anne eli değmiş bir hassasiyetle ulaşmaya olanak sağlayan bir platformdur.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Anne Ekspres](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Lightway Kimya



rn / Hizmet Açıklaması:

Light Way Kimya, enerji verimliliği ve evre dostu ozmler sunmayı amaçlayan yenilikçi bir Şirkettir. Doğal ıŐık ve yapay ıŐıkla Şarj olabilen, karanlıkta ıŐık yayabilen lüminesans pigmentler üretmektedir, bu pigmentler, savunma sanayiinden kozmetiğe, inŐaattan turizme kadar birçok sektörde kullanılabilir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Lightway Kimya](#)

Sektör: Kimya

Pazar Odağı: B2B

Nodify Teknoloji



rn / Hizmet Açıklaması:

Nodify Teknoloji, firmalar için dijitalleşme sürecini hızlandırıcı low-code süreç yönetimi yazılımıdır. Süreç tasarımında yapay zeka kullanımı ve pazaryeri desteği ile rakiplerinden ayrılan kurumsal bir iş uygulamasıdır.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Nodify](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Nanomik



rn / Hizmet Açıklaması:

Nanomik, gıda ve tarım ürünleri için gıda bozulmalarına karşı kalitelerini deęiŐirmeden koruyan mikrokapsll biyopestisitler geliŐtirmekte ve üretmektedir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Nanomik](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Mapla



rn / Hizmet Açıklaması:

Mapla, gıda endüstrisinden elde edilen atıkları yüksek katma değerli biyoplastik malzemelere dönüŐtüren yenilikçi bir girişimdir. Özellikle kayısı çekirdeği kabuğu gibi doğal yan ürünlerden biyobazlı ve evre dostu malzemeler üreterek plastik atık sorununa sürdürülebilir bir çözüm sunmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Mapla](#)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Retinow



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Retinow, retina görüntüleme cihazı ve yapay zeka destekli tarama yazılımı geliştiren bir girişimdir. Şirket, özel olarak tasarladığı fundus kamera ve RetinowAI yazılımıyla diyabetik retinopati, glokom ve yaşa bağlı makula dejenerasyonu gibi göz hastalıklarının erken teşhisini hedeflemektedir

Program: Start Up

Web Sitesi: [Retinow](#)

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

MediTechLabs

MEDITECHLABS

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MediTechLabs, yapay zeka ve ses tanıma teknolojilerini kullanarak sağlıkta raporlama süreçlerini otomatikleştirmektedir. Doktorlara zaman kazandırırken hastanelerin operasyonel maliyetlerini düşürür ve hasta bakım kalitesini artırır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Meditechlabs](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Yeşilyurt Yazılım



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yeşilyurt Yazılım, Alamulaka ismini verdiği ürünü ile çocuklara ve gençlere yönelik çevrimiçi eğitimde kaliteyi artıran, öğrenci ihtiyaçlarına yanıt veren yapay zeka tabanlı çözümler geliştiren ve eğitimde fırsat eşitliğini sağlayan yenilikçi bir platformdur.

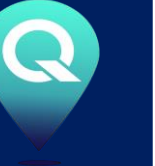
Program: Start Up

Web Sitesi: [Yeşilyurt](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C

Quavis



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Quavis girişiminin geliştirmiş olduğu Qoorder uygulaması ile kuantum bilgisayar ve yapay zeka teknolojisi kullanarak kaynakların en verimli şekilde kullanılmasını sağlayan bir rota optimizasyonu ve koordinasyon karar destek sistemidir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Quavis](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

NeuroVision



Ürün / Hizmet Açıklaması:

NeuroVision AI Tech, biyolojik görmeyle yapay görme arasındaki boşluğu dolduran bir yapay zeka teknolojileri firmasıdır. Video görüntü işleme ve anlık görüntü işlemeyi kişiselleştirir ve Edge computing metoduyla bulut bağımlılığını en aza indirir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [NeuroVision](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B, B2C

Ratione Divide



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ratione Divide, Mammo-Des, yenilikçi bir yapay zeka tabanlı karar destek sistemidir. Triaaj sistemiyle teşhis sürecini hızlandırır, açıklanabilir yapay zeka ile kararları şeffaflaştırır. BIRADS kategorilerini doğru belirleyerek tedaviye yön verir ve özgün mimarisiyle performansı arttırmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Ratione Divide](#)

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

GeoVinci



Ürün / Hizmet Açıklaması:

GeoVinci, coğrafi bilgi sistemleri ile işletmelerin konum tabanlı tüm ihtiyaçlarını karşılamaktadır. Harita servisleri, geocoding, routing ve territory planner gibi çözümlerle, lojistik planlama, saha operasyonları ve müşteri ilişkilerini yönetme süreçlerinizi iyileştirmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [GeoVinci](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B, B2C

Tech2biology



Ürün / Hizmet Açıklaması:

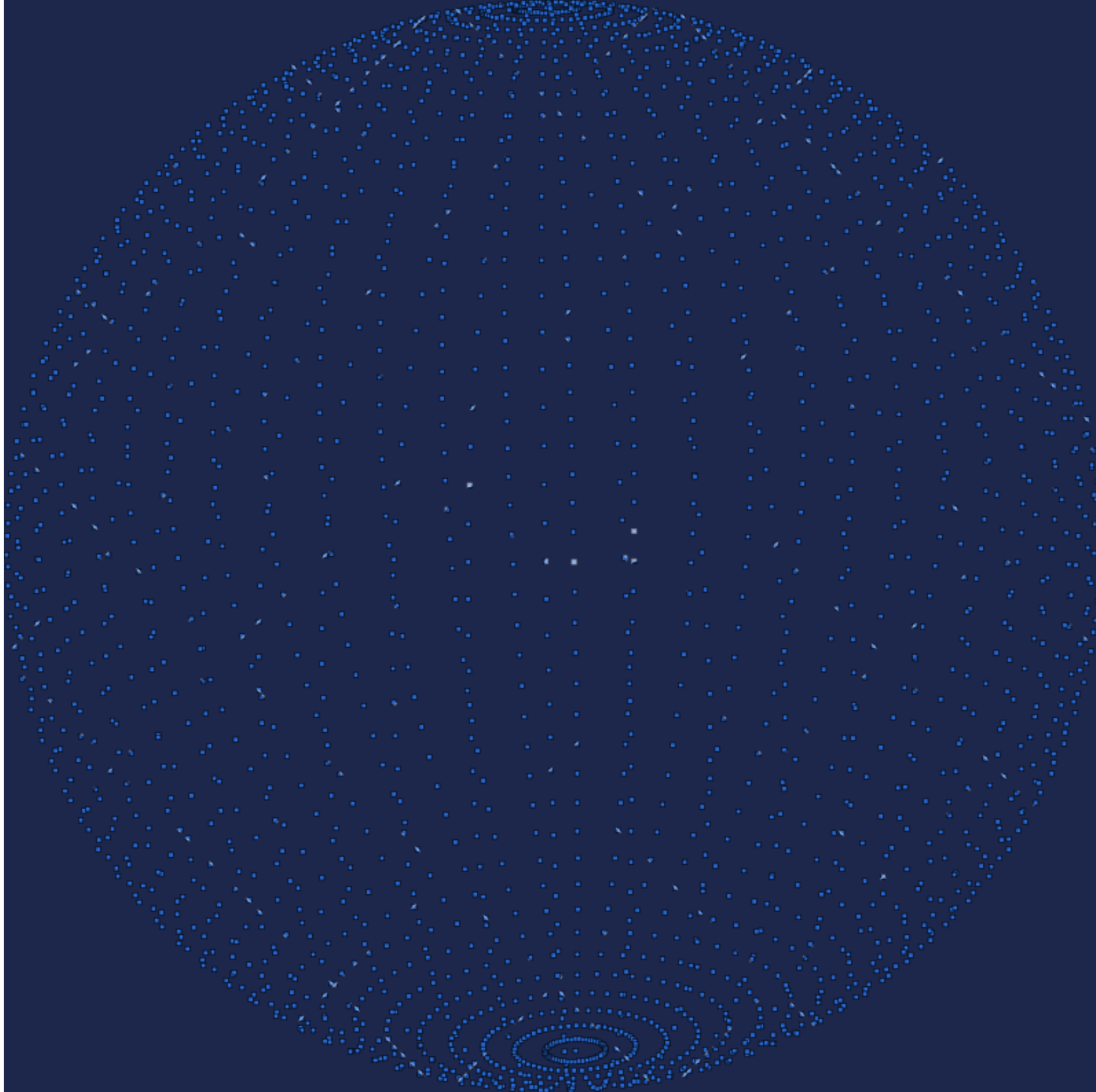
Tech2Biology, arıcılık sektörüne yönelik dijital çözümler geliştiren bir girişimdir. Şirket, IoT tabanlı akıllı kovanlar ve yapay zeka destekli analizlerle arıcılık süreçlerini optimize ederek, sürdürülebilir ve sağlıklı bal üretimini desteklemektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Tech2biology](#)

Sektör: Yapay Zeka

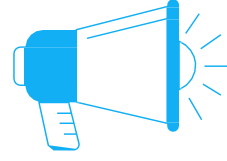
Pazar Odağı: B2B



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

8. Öne Çıkan Haberler



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

28

Fast Company Türkiye, iş dünyası, teknoloji, yenilikçilik ve liderlik alanlarına odaklanan prestijli bir dergi olarak, Türkiye'deki iş dünyasının nabzını tutmakta ve yenilikçi şirketler ile girişimcileri ön plana çıkarmaktadır. Bu yıl, Fast Company Türkiye'nin hazırladığı 'En İyi 100 Startup' listesinde 21 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi yer aldı. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinden; [Usersdot](#), [Büyütech](#), [Navlungo](#), [Fileorbis](#), [Varsapp](#), [Moveon](#), [Vivoo](#), [Novus](#), [Saykal](#), [Egaranti](#), [3p Metrics](#), [Appsilon](#), [Görsentam](#), [Pulpoar](#), [Arvis Games](#), [Abonesepeti](#), [Octopus](#), [Missafir](#), [B2metric](#), [Apollo](#), [Adlema](#) En İyi 100 Start Up listesinde yer aldı.

29

Türkiye'nin en önemli Start Up ekosistemi platformu [Startups.watch](#), TİM-TEB Girişim Evi işbirliğiyle 2024 1. Dönem TİM-TEB Girişim Evi programı mezun girişimcilerinin yer aldığı illere göre harita birçok kanalda yayınlanmıştır. Haritada TİM-TEB Girişim Evi'ne bağlı 16 farklı şehirde faaliyet gösteren 62 girişimciye birçok kanalda yayınlanmak üzere yer verildi.

30

Süt ürünleri üretilirken üretim kalitesini ve kimliğini sürdürülebilir şekilde korumak amacıyla süt analiz cihazı geliştiren [MilkApp](#), Founder One'dan yatırım aldı.

31

Yapay zeka destekli zirai drone sistemi ile arazileri anlık takip ederek, yabancı ot, hastalık ve zararlıları erken teşhis edip, sadece gerekli alanları ilaçlayarak tarımda tasarruf ve verimlilik sağlayan [Helimore](#), Nar Fon'dan yatırım aldığını paylaştı.

32

Şarkı sözü yazarları ve beste üreticilerine dijital çözüm sunan [Musiwars](#), ilk yatırımını 3 milyon dolar değerleme üzerinden Şirket Ortağım Melek Yatırımcı Ağı'ndan Dr. Levent Sevinç'ten aldığını paylaştı.

Slush 2024 ve Web Summit Lisbon 2024



Küresel Girişimcilik Etkinliklerine Katılım Çağrısı kapsamında destek almaya hak kazanan Türkiye'den 24 girişim, 11 Kasım'da Portekiz'in Lizbon şehrinde düzenlenecek olan Web Summit etkinliğine katılım sağlayacak. Başvuru sonucunda TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden; [Classest](#), [Counterfake Yazılım](#), [Enqura](#), [Finso](#), [Grispi](#), [Kabi Partners](#), [Metapax Akustik](#), [T4 People](#) seçilen girişimler arasında yer aldı.



Slush 2024 ve Web Summit Lisbon 2024



T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı katkılarıyla yeni nesil teknoloji ürünlerini tüm dünyaya tanıtmayı ve küresel pazarlara açılmayı hedefleyen Türk teknoloji girişimcilerinin dünyanın önde gelen ve girişimciyi ön plana çıkaran 20-21 Kasım tarihlerinde gerçekleştirilecek Slush etkinliği için yapılan başvuruların değerlendirme süreci tamamlandı. Slush 2024'e katılım sağlamaya hak kazanan TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden; [Apra Mühendislik](#), [Move On](#), [Navlungo](#), [TheClico](#) ve [Tiplay Studio](#) 'dur.



Fast Company 'En İyi 100 Startup' Listesi

FAST COMPANY

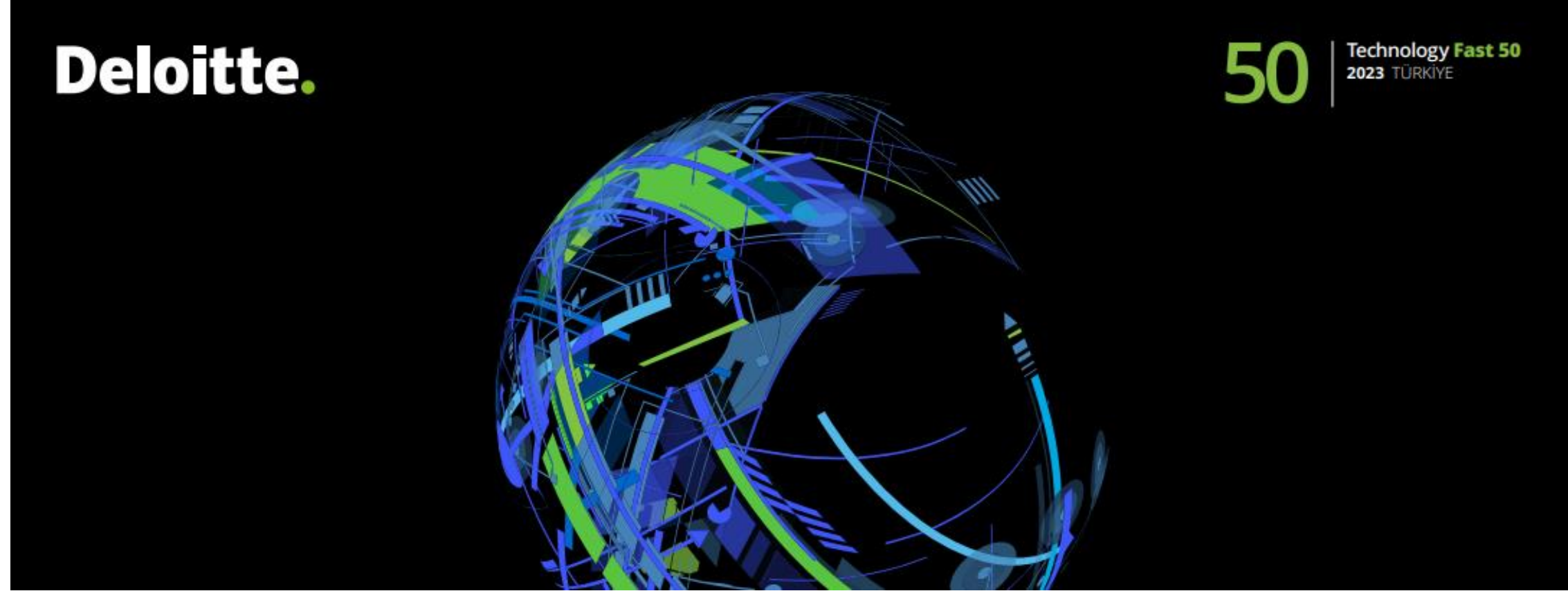
Start
100 UP



Ülkemizdeki en yenilikçi ve başarılı girişimleri onurlandıran prestijli yayınlardan biri olan Fast Company Türkiye'nin hazırladığı 'En İyi 100 Startup' listesinde 21 TİM-TEB Girişim Evi girişimimiz yer aldı.

TİM-TEB Girişim Evi girişimlerimizden; [Usersdot](#), [Büyütech](#), [Navlungo](#), [Fileorbis](#), [Varsapp](#), [Moveon](#), [Vivoo](#), [Novus](#), [Saykal](#), [Egaranti](#), [3p Metrics](#), [Appsilon](#), [Görsentam](#), [Pulpoar](#), [Arvis Games](#), [Abonesepeti](#), [Octopus](#), [Missafir](#), [B2metric](#), [Apollo](#), [Adlema](#) **En İyi 100 Start Up** listesinde yer aldı.

Deloitte 'Technology Fast 50' Listesinde TİM-TEB Girişim Evi Girişimleri Yer Aldı



Deloitte'un 1995 yılından bu yana dünya çapında yürüttüğü Deloitte Teknoloji Fast 50 programı Türkiye'de hızla büyüyen teknoloji şirketlerini belirlemektedir. Liste hazırlanırken şirketlerin son üç yıldaki net satış gelirlerindeki büyüme oranları değerlendirilmektedir. Meta ve Trendyol iş birliği ile bu yıl 19'uncusu düzenlenen ve 2020'den beri ilk kez canlı olarak gerçekleştirilen törenle kazananları açıklanan '**Deloitte Technology Fast 50 Türkiye 2024 Winners**' listesinde girişimcimiz; [lthinka](#) yer aldı



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

9. Video Konferans Etkinlikleri

TİM- TEB Girişim Evi Eğitim Webinarı

1

 Hizmet İhracatı Operasyonu Webinarı

 07 Mart 2024



Hizmet ihracatı operasyonları(gümrük belgesi ve faturalandırma süreçleri, Hizmet ihracatının yararlanabileceği istisnalar ve şartları),HİB yazılım ve bilişim hizmetleri destekleri hakkında, HİB fuar, tanıtım ve diğer destekleri hakkında bilgilendirme içeren sunumun ardından girişimcilerin soruları yanıtlanmıştır.

2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

10. Mezun Haritası

2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

11. TİM-TEB Girişim Evi Etkinlikleri

Viva Technology ve Grenoble Etkinliği'ne Katılım



TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden [Academic Sight](#), [Oxodes](#), [Counterfake](#), [Skann.ai](#), [Novus](#) ve [F-Ray](#)'e TEB ve ODTÜ işbirliği ile Fransa'nın Paris şehrinde düzenlenen, inovasyon ve girişimlere yönelik teknoloji fuarı Viva Technology'e katılmaları konusunda destek sağlanmıştır. Girişimciler, Viva Tech sırasında girişimciler Global girişimcilik ekosisteminden birçok yatırımcı, iş insanı ve diğer girişimciler ile tanışma fırsatı elde ederek iş birliği ve network imkanı buldu.

Viva Tech Etkinliğinin ardından 28-31 Mayıs tarihlerinde girişimcilerimiz Grenoble Etkinliği'ne katılarak, Fransız startuplar ile tanışma, B2B toplantılar gerçekleştirme ve Fransa Girişimcilik ekosistemini yakından tanıma imkanı buldu.

Business Finland Etkinliği'ne Katılım



Finlandiya Start Up Ekosistemine yönelik olarak TİM-TEB Girişim Evi girişimlerimize zel Cube Ümraniye'de düzenlenen 'Business Finland' etkinliği 38 girişimcinin katılımıyla gerçekleştirilmiştir. Finlandiya Ankara Bykelliği Ticaret Müşaviri Joonas Selin'in açılış konuşmasının ardından, 'Finlandiya ve Finlandiya Startup Ekosistemine Giriş' ve 'Finlandiya'nın Birinci Sınıf Startup Ekosistemi Oluşturma Yolculuğu' konu başlıklarında bilgilendirme yapılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimize özel düzenlenen etkinlikte girişimcilerimize Finlandiya Girişimcilik Ekosistemine dair bilgilendirilmiş ve network imkanı sağlandı.

Türkiye Innovation Week 2024



Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından 10-12 Ekim tarihlerinde gerçekleştirilen Haliç Kongre Merkezi'nde "Out of the Box" teması ile 11. kez düzenlenen Türkiye Innovation Week etkinliğinde yenilikçi fikir ve projeleriyle küresel ölçekte ses getiren girişimciler, teknolojiler, yerli ve yabancı bilim insanları ile binlerce ziyaretçi bir araya geldi. Türkiye Innovation Week boyunca TİM-TEB Girişim Evi birçok program ve etkinlikte yer almıştır. Girişimcilerimizden; ['Ara Robotik](#), [Biorobotec](#), [Cowealthy](#), [Rownd](#), [Hergele Mobility](#), [Harcy](#), [Rumitech](#), [Agronef](#), [Hubsan](#), [Hydrolyx](#), [Postuby](#), [Skann Ail](#), [Hextech Green](#), [TIT Innovation](#), [EyeCheckUp](#) ve [Diagno Biyoteknoloji](#)'ye TİM-TEB Girişim Evi'ne özel olarak tasarlanan standlarımızda yer verilerek tanıtımlarına destek verildi.

Türkiye Innovation Week 2024 Industry Meetings & Investor Meetings



TIW'24 kapsamında gerçekleştirilen Investor Meetings ve Industry Meetings etkinliklerinde 19 farklı yatırım grubundan **20 yatırımcı, 14 kurumsal firma, 63 girişimcimiz ve 230'un üzerinde B2B görüşme** gerçekleştirildi. Investor Meetings ve Industry Meetings boyunca yatırım, PoC, satış ve ürün/hizmet tanıtımı üzerine görüşmeler düzenlendi.

2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

12. TİM-TEB Girişim Evi Tanıtım Faaliyetleri

La French Tech İstanbul Kahvaltı Etkinlikleri



La French Tech İstanbul tarafından yenilikçi çözümleri vurgulamak üzerine organize edilen Kahvaltı Etkinliklerine TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin katılımına destek sağlandı.

[ClimaTech](#) [Hardware Solutions](#) dikeyindeki Kahvaltı Etkinliğine [RePG Enerji](#), [HealthTech](#) dikeyindeki Kahvaltı Etkinliğine [CranioCatch](#) ve [Elaa Tech](#) ve [MediaTech&EntertainmentTech](#) dikeyindeki Kahvaltı Etkinliğinde [VRisotech](#) sunumlarını gerçekleştirdi.

EKOTÜRK 'Dijital Finans' Programı TİM-TEB Girişim Evi Tanıtımı



Ekonomide son dakika gelişmeleri ve güncel piyasa verileri Türkiye'nin ilk yerli ekonomi televizyonu EKOTÜRK TV'de İskender Ada'nın hazırlayıp sunduğu Dijital Finans programına Girişim Merkezi Yönetici Ortağı Taner Baltacı konuk oldu.

"Girişimcilik Ekosisteminin Yeni Dinamikleri" başlığı altında Girişimcilik ve Girişimcinin Özellikleri, Türkiye'de ve Globalde Girişimcilik Ekosistemi, TİM-TEB Girişim Evi'nin Tanıtımı ve Misyonu, TİM-TEB Girişim Evi Programları Destekleri, Dijital Finans ve Gelecek Öngörülerini üzerine bilgi paylaşımı gerçekleştirildi.

“Growth Engine” Videocast Serisi



10-11-12 Ekim tarihleri arasında gerçekleşecek Türkiye Innovation Week 2024 tanıtımlarında yer almak üzere başlatılan [‘Growth Engine’](#) videocast serisinin devamında, Eczacıbaşı Girişimcilik Proje Müdürü Alp Eren GÖKTÜRK ve Eksim Holding Kıdemli Yatırım İş Ortağı İnalcan GÜLEÇ konuk oldu.

2014 yılında İstanbul'da açılan Start Up programının yanı sıra Ankara, İzmir ve Konya'daki teknokentlerde yer alan girişimcilere ulaşmak ve bu illerde girişimcilik ekosisteminin gelişimine katkı sağlamak için "Ticari Hızlandırma Programı" başlatılmıştır. 2014 yılında İstanbul TEB Girişim Evi'nde 13 teknoloji girişimine verilen iş yönetim danışmanlığı hizmetini Teknoloji Hızlandırma Programı adı altında farklı şehirlerde yer alan Teknokent'lerdeki firmalara da ulaştırarak hizmetlerin ülke çapında yaygınlaştırılmasına başlanmıştır. Bu kapsamda 2014 yılında toplamda 58 proje kabul edilmiştir. 2.735 katılımcıyla 70 kurumsal firma ile eğitim gerçekleştirilmiştir.

2015 yılında ilk kez, üniversitelerde öğrenim gören öğrenciler arasında girişimciliğe merak duyan, bir ürün geliştirme ve bu ürünü ticarileştirme hedefi bulunan girişimci adaylarıyla Let's Up Programı başlatılmıştır. İlde girişimciliğe katılan genç nüfusun sayısını ve niteliğini artırmak amacıyla başlatılan program kapsamında 105 öğrenciye girişimcilik eğitimleri verilmiş, program sonunda seçilen 11 öğrenci Silikon Vadisi'ne götürülmüştür. Devlet desteklerine başvuran, devlet desteklerinden yararlanan girişimci sayısını artırma misyonuyla TÜBİTAK 1512 BİGG uygulayıcı kuruluşu olunmuştur. Hibe programı kapsamında gerçekleştirilen eğitim ve danışmanlık görüşmelerinden oluşan Step Up programı sonucunda 38 girişimciye iş planı hazırlanmış, 15 girişimci destek almaya hak kazanmış ve şirket kurulumları gerçekleştirilmiştir. Start Up programında 47 girişimci desteklenmiştir. 3.363 kişinin katılımıyla 49 eğitim gerçekleştirilmiştir. Girişimci ve yatırımcı buluşması etkinliğinde 29 katılımcıya ulaşılmış, gitgide büyüyen katılımcı sayılarıyla girişimciler için network ve büyümeye yönelik destekler sürdürülmüştür.

2016 yılına gelindiğinde TİM-TEB Girişim Evleri, özellikle devlet desteği alan ve/veya farklı kuluçka/hızlandırma programlarından mezun olan erken dönem girişimcilik evresini geçmiş girişimcilerin yer almak için talepte bulunduğu merkezler haline gelmeyi başarmıştır. Üniversite öğrencilerinde girişimcilik motivasyonunun artmasına yönelik gerçekleştirilen Let's Up programı kapsamında YTÜ, ODTÜ ve Boğaziçi Üniversitesinde 55 kişinin katılımıyla 4 program tamamlanmıştır. 2016 yılında ilk defa 2 milyon TL ve üstü ciroya sahip teknoloji ve ihracat potansiyeli yüksek firmaların desteklenmesi amaçlanmış ve Grow Up programı başlatılmıştır.

Grow Up programına katılan 8 firma ile firmalar ile büyüme yönetimi alanında çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Start Up programı 14 girişimin katılımıyla tamamlanmıştır. Yıl içerisinde genel katılıma açık olarak düzenlenen 8 eğitim 641 katılımcıyla gerçekleştirilmiştir. 22 etkinlik ve tanıtım etkinliklerinde 1898 kişiye ulaşılmıştır. 4 Girişimci ve yatırımcı buluşması etkinliği 64 kişinin katılımıyla gerçekleştirilmiştir.

2017 yılında ülkemizde girişimcilik ekosisteminin tanıtılması, geliştirilmesi ve yaygınlaştırılması için özellikle üniversitelerin teknik bölümlerinde okuyan gençlerin girişimciliğe nitelikli bir süreçle hazırlanmaları amacıyla Wake Up programlarını başlatmıştır. Gerçekleştirilen 2 Wake Up programı kapsamında 50 üniversite öğrencisine ulaşılmış ve öğrenciler girişimcilik kavramıyla tanıştırılmıştır.

Step Up programı kapsamında TÜBİTAK'a TEB tarafından toplamda 30 iş planı iletilmiş, bunlardan 16 tanesi destek almaya hak kazanmıştır. Kabul edilen projelerin 4'ü Denizli, 8'i İstanbul'dan, 1'i İzmir'den, 3'ü Trabzon'dan olmuştur. TEB, bu çağrı döneminde de en çok destek kazandıran 4. Uygulayıcı kuruluş olmayı başarmıştır.

Anadolu illerinde de girişimcilik ekosistemi yaygınlaştırılmaya çalışılmıştır. 2017'de İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'ne iki dönem için toplamda 22 firma kabul edilmiştir. Yeditepe Üniversitesi ve Yeditepe TTO tarafından teknolojik iş fikri sahibi olan ve kendi işini kurmak isteyen öğrencilere yönelik olarak düzenlenen "7 Tepe 7 Fikir" yarışması sonucunda finale çıkan ve ödül alan girişimcilere 6 aylık TİM-TEB Girişim Evi Hızlandırma Programı uygulanmıştır. Girişimcilik eğitimleri, DISC Analizi uygulaması, iş modeli geliştirmeye yönelik birebir danışmanlık görüşmeleri gibi süreçlerden oluşan hızlandırma program kapsamında 8 projeye destek olunmuştur. 31 Start Up, 7 Level Up, 8 Grow Up firması hızlandırma programlarına kabul edilmiştir. Gerçekleştirilen 5 eğitimle 140 katılımcıya ulaşılmıştır. Bu girişimlere ortalama işletme ömrünün uzaması, şirketlerinin ihracata yönlendirilmesi ve katma değerli ürün/hizmetlerinin artırılması amacı ile stratejik yönetim danışmanlığı hizmeti verilmiştir. Gerçekleştirilen 14 etkinlik ve tanıtım etkinliği ile 102 katılımcıya ulaşılmıştır.

2018 yılında Türkiye genelinde 2.000'den fazla öğrenci üyesi olan İnovaTİM'e özel 2 Wake Up programı gerçekleştirilmiştir. 75 kişinin katılımıyla gerçekleşen programda girişimcilik üzerine eğitimler verilmiş ve iş fikirleri geliştirilmiştir. 2017 yılında 3 Let's Up programı 110 kişinin katılımıyla gerçekleşmiş, Amerika Büyükelçiliği ile 7 üniversiteden 16 öğrencinin Silikon Vadisi'ne gitme olanağı sağlanmıştır. Birbirini takip eden Wake Up ve Lets Up programları ile nitelikli iş fikirlerinin ortaya çıkarılması hedeflenmiştir. 259 kişinin katılımıyla 2 Step Up programı gerçekleştirilmiştir.

2018 yılında teknoloji girişimcilerinin ihracata yönlendirilmesi, teknoloji firmalarının ihracat seviyesini yükseltmek amacıyla Global Up programı başlatılmış ve program kapsamında 8 girişim desteklenmiştir. 15 firmanın katılımıyla 2 Start Up programı, 11 firmanın katılımıyla 2 Level Up programı, 9 firmanın katılımıyla 2 Follow Up programı gerçekleştirilmiştir. 76 kişinin katılımıyla 5 eğitim düzenlenmiştir. Yapılan 8 etkinlik ve tanıtımlara 103 kişi katılım göstermiştir. Gerçekleştirilen 22 girişimci ve yatırımcı buluşmasına 103 kişi katılım göstermiştir.

2019 yılının sonunda İstanbul TİM TEB Girişim Evi'nde gerçekleştirilen Step Up, Start Up, Level Up, Grow Up, Global Up programlarından mezun olan firma sayısı 241'e ulaşmıştır. İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'nde tanıtım, eğitim, iş birliği çalışmaları kapsamında L'Oréal, Opet, Yıldız Holding ve Migros ile toplam 4 S2C, 22 yatırımcı ve 23 kurumsal firmanın katılımı ile 1 Demo Day düzenlenmiştir.

Bu kapsamda kurumsal firmaların ekosisteme dahil olmasında, dijitalleşme çabalarında girişimcilerimizden yararlanmaları konusunda TİM-TEB Girişim Evi çalışmaları önemli bir noktadır. Tanzanya'nın CRDB Bankası'nın üst düzey yöneticilerine TİM-TEB Girişim Evi tanıtımı ve 3 girişimci ürün/ hizmet sunumu gerçekleştirmiş ve satış desteği sağlanmıştır.

İstanbul Girişim Evi **2021** yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 4 grup Level Up ve 1 grup Global Up programlarında toplam 40 girişim desteklenmiştir. Bu girişimlere ortalama işletme ömrünün uzaması, şirketlerinin ihracata yönlendirilmesi ve katma değerli ürün/hizmetlerinin artırılması amacı ile stratejik yönetim danışmanlığı hizmeti verilmiştir. Bu kapsama ek olarak, Sektörde deneyimli mentörler ile çalışma, kurumsal firmalar ile ve global işbirliği imkanları, yatırım fonları ile bir araya gelme, ulusal ve uluslararası etkinliklerde yer alma, 94 ülkeyi kapsayan GAN (Global Accelerator Network) networkü ve iş birliğine dahil olma, tanıtım ve pazarlama destekleri ve S2C (Scale Up to Corporate) programında yer alma imkânları gibi birçok konu başlığında uçtan uca desteklenmiştir.

İstanbul TİM - TEB Girişim Evi, **2022** yılında 2 grup Start Up, 4 grup Level Up, 1 grup Global Up ve 2 grup Green Up olmak üzere toplamda 9 hızlandırma programıyla 41 teknoloji girişimini desteklemiştir. Programlar kapsamında 41 teknoloji girişimcisi ile 205 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine, Level Up ve Green Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde detaylı firma analizi, stratejik fiyatlandırma ve globalde büyüme üzerine, Global Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde ise dış ticaret analizi, uluslararası pazar araştırma ve yeni pazarlara giriş üzerine konularda destekler sağlanmıştır.

Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra girişimlere, Global Accelerator Network (GAN) platformuna kayıt ve bilgilendirme, olası kobi ve kurumsallarla satış / işbirliği kurabilecekleri S2C programları, sektör buluşmaları gibi yan destekler de sunulmuştur. Bunlarla birlikte 15 girişimin sunum yapmış olduğu TİM - TEB Girişim Evi Demo Day 'i düzenlenerek girişimcilerimizin yatırımcı gruplarıyla bağlantı kurmasına olanak sağlanmıştır.İstanbul Girişim Evi **2021** yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 4 grup Level Up ve 1 grup Global Up programlarında toplam 40 girişim desteklenmiştir.

Level Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve Globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Fintech Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklendiği Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklendi.

Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. Her yıl düzenlenen Türkiye İnovasyon Haftası'nda Industry Meetings ve Investor Meetings kapsamında iş insanları, kurumsal firma yöneticileri ve yatırımcılarla bir araya gelerek iş birliği, satış ve yatırım konusunda destek verilmiştir. Ayrıca iş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri yapıldı.

2024 yılında 12 Start Up, 6 Level Up ve 6 Fintech programıyla 24 teknoloji girişimi desteklenmiştir. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Fintech Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 150'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlendi.

İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılında programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 423** teknoloji firmasına destek verildi.

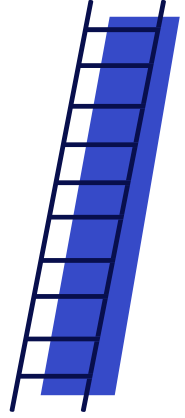
İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze İstatistiklerle

Sayılarla İstanbul TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla İstanbul TİM-TEB Girişim Evi

2019	2020	2021	2022	2023	2024
Start Up Programı 18 Firma	Start Up Programı 16 Firma	Start Up Programı 15 Firma	Start Up Programı 12 Firma	Start Up Programı 12 Firma	Start Up Programı 12 Firma
Level Up Programı 11 Firma	Level Up Programı 23 Firma	Level Up Programı 19 Firma	Level Up Programı 14 Firma	Fintech Programı 6 Firma	Fintech Programı 6 Firma
Follow Up 10 Firma	Global Up 6 Firma	Global Up 6 Firma	Global Up 7 Firma	Level Up Programı 6 Firma	Level Up Programı 6 Firma
Step Up 11 Firma	Step Up 1 Firma		Green Up 8 Firma		



Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılı Start Up programı kapsamında 24 girişim sunum yapmış 12 girişim programa kabul edildi. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 1 Yazılım, 1 Platform, 1 Enerji, 1 Otomotiv, 3 Yapay Zeka, 2 Robotik, 1 Malzeme Teknolojileri ve 1 Biyoteknolojidir. Girişimcilerimiz 5 B2B, 5 tanesi B2B- B2C ve 2 tanesi B2C'ye yönelik satış yaptı.



TEB

GİRİŞİM EVİ

Musiwars

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MUSIWARS, şarkı sözü yazarları ve beste üreticileri için Türkiye'nin global anlamdaki ilk ve tek dijital pazaryeri ve yetenek yönetim platformudur. MUSIWARS; T.C. Ticaret Bakanlığı, İstanbul Ticaret Odası ve Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin katkılarıyla organize edilen 'Milli Katılım' kapsamında MWC Las Vegas'da Türkiye Cumhuriyeti'ni temsil etmiş ve beta sürümünü duyurarak ilk lansmanını Amerika Birleşik Devletleri'nde yaptı.

Girişimci : Oğuzhan TORACI

Web Sitesi: [Musiwars](https://www.musiwars.com)

Sektör : Platform

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arz Portföy, ile görüşme yapmaları sağlanarak, yatırım konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme ve Finansal değerlendirme konusunda öneriler verilmiştir.2024 yılında 3 Milyon USD değerlemeyle yatırım almıştır. TIW'24 Investor Meeting etkinliğinde Vestel Ventures ve Lima Ventures ile yatırım odaklı tanıştırıldı.

One New One

Ürün / Hizmet Açıklaması:

OneNewOne, yapay zeka tabanlı ile "Akıllı Aday Havuzu", "Akıllı Eşleme", "Akıllı Mülakat", "Akıllı Test Sınav Otomasyonu" ve "Akıllı Teklif" modüllerini içeren işe alım yönetim sistemidir.

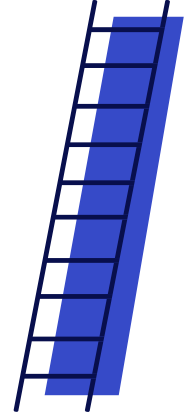
Girişimci: Tunç ERMAN

Web Sitesi [Onenewone](https://www.onenewone.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arçelik, TEB İnovasyon, TEB Dijital Bankacılık ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi, rakipler ve yönetim konusunda öneriler verilmiştir. TIW'24 Industry Meetings VE Investor Meeting etkinliklerinde Kelebek Ar-Ge, Inveo ve Vestel Ventures satış ve yatırım amacıyla tanıştırıldı.



Fintech Programı

Finansal Teknolojiler Alanında Faaliyet Gösteren Girişimciler

2024 yılı Fintech programı kapsamında 6 girişimciye destek verilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişim fintech sektöründe çalışmaktadır. Girişimcilerimiz 2 B2B-B2C, 4 tanesi B2B yaptı.

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



TEB

GİRİŞİM EVİ

Bilanco

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Bilanco finansal süreçleri kolayca yönetmeyi sağlar. Bilanco üzerinden ödemeler, tahsilatlar, cari hesaplar ve banka hareketleri takip edilebilir. Gelir-gider takibi, vergi beyannameleri görüntülenebilir. Ücretsiz ön muhasebe programıyla fatura düzenleme, raporlama ve e-Dönüşüm entegrasyonları gibi tüm ihtiyaçlar karşılanmaktadır.

Girişimci: Yiğit Can BENEK

Web Sitesi: [Bilanco](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme ve pazar konusunda öneriler verilmiştir. Ürün satışı danışmanlık görüşmeleri sonrasında artış yaşanmıştır. Girişim yatırıma hazırlanmıştır.

Finteo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Finteo Açık Bankacılık Portalı, bankacılık sistemine erişimi demokratikleştiren bir dijitalleşme aracıdır. Bu araç, sadece zaman ve verimlilik kazandırmakla kalmaz, aynı zamanda asıl kazanç olan değer üretme fırsatını da sağlar.

Girişimci: Şenay YÜKSEL

Web Sitesi: [Finteo](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB Girişim Bankacılığı ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve yeni pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. TIW'24 Investor Meeting etkinliğinde Fuzul Ventures ve Pars Ventures ile yatırım odaklı tanıştırılmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 2 Platform, 1 Makine İmalatı, 1 Siber Güvenlik, 1 Yazılım, 1 Mobil Uygulamadır. Girişimcilerimizden 6 tanesi 4 B2B'ye, 2 tanesi B2B- B2C'ye yönelik satış yapmaktadır. .

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?

İzmir TİM-TEB Girişim Evi

İzmir TİM-TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti

2015 yılında faaliyetlerine başlayan İzmir TİM-TEB Girişim Evi İzmir'de Teknokent dışında bağımsız bir ofiste kurulmuştur. İlk yıl ön kuluçka, kuluçka ve hızlandırma programları ile 4 farklı grupta yer alan toplam 36 girişimci desteklenmiştir. Step Up programı kapsamında yer alan girişimciler ile 12 farklı başlıkta eğitim, 3 gün görüşmeler ve 2 gün jüri değerlendirme sunumları gerçekleştirilmiştir. Tanıtım ve işbirliği faaliyetleri kapsamında 9 toplu eğitim ve 6 farklı tanıtım aktivitesine katılım sağlanarak 49 saat süren organizasyonlarda toplam 729 katılımcıya ulaşıtı.

2016 yılında Wake Up, Start Up ve Level Up Programları gerçekleştirilmiştir. Üniversite öğrencilerine yönelik 2 farklı grup ile gerçekleştirilen Wake Up programı kapsamında 30 öğrenci ile 3 günlük iş fikri bulma ve geliştirme atölyelerinde 7 iş fikri oluşturulmuştur. İlk dönem 2 grup, ikinci dönem 1 grup olmak üzere toplam 3 farklı grupta Start Up Programında 15 girişimci ile 1 jüri değerlendirme toplantısı, 5 danışmanlık görüşmesi; Level Up Programında 1 eğitim ve 5 danışmanlık görüşmesi ile toplam 2 farklı programda 10 girişimci ile ticari hızlandırma çalışmaları gerçekleştirilmiştir. 2015 yılında Step UP Programında yer alıp TÜBİTAK 1512 Hibe desteğine hak kazanan 5 girişimcinin takibi için her biri ile 5 farklı takip görüşmesi gerçekleştirilmiştir. Genel eğitim faaliyetleri kapsamında gerçekleştirilen 10 eğitimde 279 katılımcıya ulaşılmış; 7 aktivite ile 251 katılımcıya ulaşıtı.

2017 yılında Wake Up, Let's Up, Step Up, Start Up ve Level Up Programları gerçekleştirilmiştir. Step Up, Start Up ve Level Up seviyesindeki programlarda yer alan girişimci sayısı 37'dir. Öncelikle farkındalık oluşturma amacıyla başlayan programlar ticarileşme adımları ile ilerleme göstermektedir. 2 farklı gruba yönelik düzenlenen Wake Up programında 27 öğrenci ile iş fikri atölyelerinde 7 iş fikri oluşturulmuştur. Aralık ayında başlayan Let's Up programında 1 tanıtım etkinliği ve 5 eğitim gerçekleştirilmiş, programa 35 öğrenci katıldı.

Ayrıca, girişimciler için çeşitli tanıtım, networking, yatırımcı görüşmesi gibi farklı etkinlikler düzenlenmiştir. Wake Up Programı kapsamında 2 farklı gruptan oluşan toplam 55 öğrenci programa katılmış, Let's Up programı kapsamında 25 öğrenci programa katılmış, 2 grup Start Up ve 1'er grup Level Up ve Global Up programlarında 20 girişim danışmanlık desteği almıştır. Follow Up programında ise geçmiş yıllarda programlarımıza katılan 10 girişimcinin her biri ile 3 danışmanlık görüşmesi ile güncel destekler sunulmaya devam edildi.

Ayrıca 2018 yılı 2. Çağrı döneminde Step Up Programı kapsamında TÜBİTAK'a iletilen girişimcilerden 1 tanesi 1512 hibe desteği almaya hak kazanmıştır. Wake Up Programı, İzmir Demokrasi Üniversitesi'nde 2 farklı öğrenci grubuna uygulanarak 55 üniversite öğrencisi ile 13 iş fikri oluşturma çalışmaları gerçekleştirilmiştir. Let's Up Programı, İzmir Kâtip Çelebi Üniversitesi'nde, İKÇÜ Kariyer Merkezi iş birliği ile 25 üniversite öğrencisinin katılımı ile 12 iş fikri ortaya çıktığı çalışmalar ile gerçekleştirilmiştir. Genel katılıma açık eğitim programlarında 5 farklı başlıktaki eğitimlerde 190 kişinin katılımı sağlanmıştır. İzmir TİM-TEB Girişim Evi olarak farklı kurumlar tarafından düzenlenen etkinliklerde yer alınmış, eğitim dışı aktiviteler düzenlenmiş ya da farklı organizasyonlarda konuşmacı olarak yer alınarak TİM-TEB Girişim Evi ve programları hakkında bilgilendirme yapıldı.

2020 yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 4 grup Level Up ve 1 grup Global Up Programlarında toplam 33 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır. Danışmanlık verdiğimiz firmaları Türkiye'nin kendi sektöründe önde gelen kurum ve kuruluşlarının çeşitli yöneticileriyle bir araya getirerek olası işbirliğine karşılık ticari yönlerini arttırmaya çalıştık. İzmir ilinde 3 eğitim verilmiş, 6 saat süren bu eğitimlere toplam 137 kişi/firma katılım gösterdi.

2021 yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 2 grup Level Up, 2 grup Global Up Programlarında toplam 28 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği aldı. Uyguladığımız programlarla ticarileşme aşamasında olan veya henüz yeni ticarileşmeye başlamış firmalarımıza stratejik iş yönetimi konusunda destek sağlandı. İhracat yapmak isteyen veya yapmaya başlayan firmalarımıza da dünya pazarlarındaki konumlarını teknik bir bakış açısıyla ele alarak verimli danışmanlık görüşmeleri sağlandı. İzmir ilinde EİB ile işbirliği yapılarak, 2 eğitim verilmiş, 6 saat süren bu eğitimlere toplam 129 kişi/firma katılım gösterdi. Ayrıca, pandeminin etkileri sürmesi nedeni ile online yürütülen programlara **Manisa**'daki girişimler desteklendi. Bu yıl, **İzmir'deki kadın girişimci oranı %37 olmuştur**. Bu oranın Türkiye geneli ve global ölçek ile kıyasladığımızda oldukça yüksek olduğunu görüyoruz.

2022 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 2 grup Level Up ve 1 grup Global Up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Global Up seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 26'dır. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın İzmir ve Ege Bölgesi'nin kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık. İzmir TİM-TEB Girişim Evi ve Ege İhracatçı Birlikleri işbirliğiyle Yatırım Süreçleri Eğitimi ihracatçı teknolojik firmalara yönelik gerçekleştirilmiş olup 37 firma katılım sağladı.

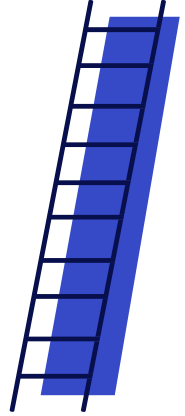
İzmir TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla İzmir TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla İzmir TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılı Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim kabul edildi. Faaliyetlerine halen devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 3 platform, 1 malzeme Teknolojileri, 2 sağlık teknolojileri, 1 bilgi ve iletişim teknolojileri, 1 biyoteknoloji, 1 enerji, 1 robotik teknolojiler, 1 yapay zeka ve 1 elektronik şeklindedir. Girişimcilerimizden 6 tanesi B2B ve 4 tanesi B2B-B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.

Selfweller

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Selfweller, ruh sağlığı uzmanları tarafından, psikoloji bilimini temel alarak hazırlanmış yapay zeka destekli bir “Kendi Kendine Yardım” uygulamasıdır. İçerisindeki; kişiselleştirilebilir, sesli “Self Terapi Seansları” ile bireylerin sorunlarla baş etme becerilerini geliştirmeyi, ücretsiz “Self Deneyim Etkinlikleri” ile farkındalıklarını arttırmayı, nitelikli bilgiye daha düşük bir maliyetle, diledikleri yerde ve zamanda, mahremiyete özen göstererek, bilimsel çerçeveden ulaşımlarını amaçlamaktadır.

Girişimci: Hüseyin ELEMEN

Web Sitesi: [Selfweller](http://www.selfweller.com)

Sektör: Sağlık Teknolojileri, Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde yeni potansiyel müşteri gruplarının oluşturulması, pazarlama aktivitelerinin genişletilmesi üzerine destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Demoday etkinliğine davet edilerek 100'den fazla yatırım grubu karşısında sunum gerçekleştirmiştir. İş birliği için Eczacıbaşı ve TİM-TEB Girişim Evi girişimcileri Jetlid ve Alberthealth ile tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Arçelik ile network kurulması amacıyla tanıştırılmıştır.

Vins

Ürün / Hizmet Açıklaması:

VINS, markalar ve oyun geliştiricileri için interaktif reklam çözümleri sunan bir girişimdir. Oynanabilir reklamlar, yüksek dönüşüm oranları, kullanıcı etkileşimi ve her kullanıcı başına ödenen daha düşük reklam maliyeti gibi avantajlar sunarak en etkili reklam stratejilerinden birini sağlamaktadır. Bu yenilikçi yaklaşım, reklamcılara ürün veya hizmetlerini interaktif ve eğlenceli bir şekilde tanıtmaya fırsatı verirken, kullanıcıların ilgisini çekmek ve etkileşim seviyelerini artırmak için güçlü bir araç sunar.

Girişimci: Seran Beril GÜVENÇ

Web Sitesi: [Vins](http://www.vins.com)

Sektör: Bilgi ve İletişim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde firmanın büyüme stratejileri doğrultusunda fonksiyon bazlı analiz yapılmış, hedefler belirlenmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Migros ile tanıştırılmıştır.

Skymod

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Skymod, konuşma tabanlı yapay zeka ve veri analitiği konusunda uzmanlaşmış bir teknoloji şirkettir. Gelişmiş yapay zeka ve doğal dil işleme algoritmalarıyla donatılmış üretken AI destekli sohbet robotları ve sanal asistanlar geliştirerek şirketlerin operasyonel verimliliğini artırmayı ve müşteri deneyimini dönüştürmeyi amaçlamaktadır.

Girişimci: Oltan DERE

Web Sitesi: [SkyMod](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde girişimin, 2025 yol haritasının belirlenmesi, ürün/pazar uyumu gibi stratejik görüşmeler çerçevesinde desteklenmiştir. TEB ve GBA tarafından düzenlenen etkinlikte yatırımcıların karşısında faaliyetlerini aktararak sunum gerçekleştirmiştir.

Onna Robotics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Onna Robotics, şirketlerin karşılaştığı tehlikeli görevleri daha güvenli, daha etkili hale getirmeye odaklanan teknoloji girişimidir. Şirketlerin, endüstriyel robotlar ve özel çözümler aracılığıyla iş süreçlerini optimize ederek daha sürdürülebilir, verimli bir gelecek inşa etmelerine yönelik çözümler geliştirmektedir.

Girişimci: Emre ONAN

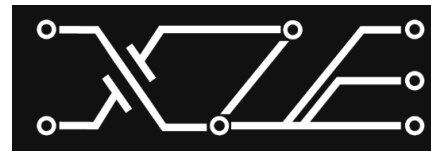
Web Sitesi: [Onna Robotics](#)

Sektör: Robotik Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan görüşmelerde firmaya ekip yapılanması, ürün geliştirme ve pazarlama faaliyetleri konusunda destek sağlanmıştır. Yeni pazarlama stratejileri belirlemeleri noktasında fayda sağlanmıştır. 2024 yılında 800 bin TL değerinde KOSGEB desteği almaya hak kazanmışlardır.



Biop Biyoteknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Biop Biyoteknoloji, sürdürülemez yaygın malzemelerine sürdürülebilir ve çevre dostu alternatifler sağlayan yenilikçi biyomalzemeler geliştiren teknoloji şirkettir. Miselyum ve mikrobiyal selüloz bazlı biyomalzemeler, geleneksel malzemelere göre avantaj sunarak , endüstriyel tasarım ve inşaat endüstrilerinin yanı sıra paketlenme, tüketim malları ve daha fazlası için kullanım kolaylığı sunmaktadır.

Girişimci: Onur KIRDÖK

Web Sitesi: [Biop Biyoteknoloji](#)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TÜBİTAK 1512 BİGG - GreenDeal Programı (BM) ile kurulmuş biyomalzemeler ve biyotasarıma odaklanan girişime, TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde ürünlerini pazarlama yöntemleri, müşteri kanallarına ulaşım başta olmak üzere farklı alanlarda stratejik destekler sağlanmıştır.

XZ Electronics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

XZ Electronics; elektronik, telekomünikasyon, otomotiv, savunma ve İHA/İDA/İKA sektörleri dahil olmak üzere çeşitli endüstrilere hitap eden verici-alıcı çözümleri ve RC elektroniği geliştirmektedir.

Girişimci: Yusufcan YAĞIÇ

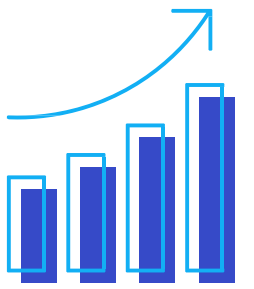
Web Sitesi: [XZ Electronics](#)

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan görüşmelerde firmaya ekip yapılanması, ürün geliştirme ve pazarlama faaliyetleri konusunda destek sağlanmıştır. Yeni pazarlama stratejileri belirlemeleri noktasında fayda sağlanmıştır. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde TUSAŞ ile satış ve network amacıyla tanıştırmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 yılında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 1 SaaS, 2 platform, 1 sağlık teknolojileri, 1 yapay zeka ve 1 otomotiv şeklindedir. Girişimcilerimizin 3 tanesi B2B ve 3 tanesi de B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Pardon App

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Pardon, akıllı menü, sipariş ve mekan platformudur. Kişiyeye özel olarak mekan önerileri ve mekan içerisinde yiyecek, içecek önerileri sunmaktadır. Aynı zamanda masadan, odadan veya QR noktasından sipariş, hesap ödeme gibi özelliklere de sahiptir. Bugün 3 ülkede, 60 şehirde aylık 3 milyondan fazla kez tıklanan Pardon, sipariş noktalarından sipariş verebilme, gel-al sipariş, hesap ödeme, garson çağırma, bahşış verme gibi birçok özelliği kullanıcılarına sunmaktadır.

Girişimci: Gökhan ÇAM

Web Sitesi: [Pardon](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi kapsamında almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejileri belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi GastroClub ile araya gelmelerine olanak sağlayarak iş birliği konusunda firmaya destek verilmiştir.

Car4Future

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Car4Future, elektrikli ve otonom araçlar için enerji paylaşım yazılımı, enerji transferi ve depolama sistemi donanımları geliştirmektedir. Elektrikli ve otonom araçlarının, şarj istasyonlarına erişim zorluğu, farklı soket tipi sorunları vb. gibi problemlerine çözüm yolları sunmaktadır.

Girişimci: Oğuzhan SARITAŞ

Web Sitesi: [Car4Future](#)

Sektör: Otomotiv

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde yönetim ve yatırım stratejileri üzerinde destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Startupwiseguys ile tanıştırmak yatırım süreçleri konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



VesselX

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Vessel X, marina ve limanlarda sunulan, sıfır emisyonlu, kompakt, düşük maliyetli bir ürün olan Vatoz'u geliştirmektedir. Bu ürün, yapay zeka tarafından desteklenmektedir ve sığ su bölgelerinde 6 saat boyunca otonom veya uzaktan çalışabilme özelliğine sahiptir, su yüzeyi atıklarını toplamaktadır.

Girişimci: Oğul Görgülü, Serkan Kaskan

Web Sitesi: [VesselX](#)

Sektör: Çevre Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Vatoz'un yapay zeka destekli olması, su yüzeyindeki atıkları etkin bir şekilde tespit etme ve toplama yeteneği ile cihazın işlevselliğini artırabilmesine yönelik ürün geliştirme konuları özelinde TİM-TEB Girişim Evi kapsamında danışmanlık görüşmeleri desteği verilmiştir. Girişim, Lahey'de düzenlenen Ocean Challenge'ta 16.000 halk oylaması içerisinde dünya birinciliği elde etmiştir ve Birleşmiş Milletler Sınai Kalkınma Teşkilatı (UNIDO) iş birliği ile TÜBİTAK'ın yürütücü kuruluş olarak yer aldığı Global Cleantech Innovation Programme (GCIP)-Türkiye Projesinde ilk üç sırada yer alarak dereceye girmiştir. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde Decacorn Angels ve Industry Meetings etkinliğinde Dexpell Logistics ile satış, network ve yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. TIW'24 Speed matching etkinliğinde geniş bir yatırımcı kitlesine sunum yapmıştır.



Blueit

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Blueit, endüstriyel tesislerde ve ticari binalarda su yönetimini uçtan uca, gerçek zamanlı olarak izleyen ve optimize eden bir su teknolojisi girişimidir.

Girişimci: Hülya Tomak

Web Sitesi: [Blueit](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Suyun tüketimini izlemek, verileri analiz etmek ve kullanımı optimize etmek için çeşitli teknolojileri kullanan girişim, kurumsal firmalar ile PoC sürecini tamamlamak üzeredir. Müşteri yayılımının sağlanmasına doğrudan katkı sunabilmek için TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. Girişim, TÜBİTAK 'ın yürütücü kuruluş olarak yer aldığı, UNIDO işbirliği ile yürütülen Küresel Temiz Teknolojiler Girişimcilik Programı'nda (GCIP) "Su Verimliliği" kategorisinde yarı finalist olarak hızlandırıcı programına seçilmiştir. SABAH.HUB tarafından desteklenen, Azerbaycan'da iki yıldır başarıyla gerçekleştirilen öncü startup ve inovasyon etkinliği Baku ID 2024'te su yönetimi ve dijitalleşme alanlarındaki çalışmaları ile 100.000 dolar ödül kazanmıştır.



Hüseyin ELEMEN
Selfweller-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi Startup programında harika bir 6 hafta geçirdik. Aldığımız mentorluk oturumları ekosistemin güven veren isimlerinden olduğu için kendimizi oldukça rahat hissettik. Mehmet Bey'in destekleyici tavrı ve yalın bakış açısı; hem fikrimiz hem ürünümüz hem de pazarımız hakkında alternatif düşünmeye sevk etti bizleri. Böylelikle henüz bazı sorunlarla karşılaşmadan, çözümler konusunda hazırlıklı hale geldik. Yine çok değerli ve yerinde eşleştirmelerle; networkümüzü genişletme ve değer önerilerimizi daha çok kişiye ulaştırma fırsatı bulduk. Program bitmiş olmasına rağmen hala desteklerini gördüğümüz ve göreceğimize emin olduğumuz muhteşem bir ekipten çok kıymetli destekler aldık ve kendimizi dinlenmiş ve kıymetli hissettiğimiz harika bir Demo Day ile programı sonlandırdık. Bizi bu programla tanıştıran ve eşleştirmeleri ile destekleyen Mina Hanım'a, girişim psikoloğu olarak adlandırdığım mentorümüz, büyüğümüz Mehmet Sanlı Bey'e, bize hiç yabancılık hissettirmeyen **Taner Bey'e**, **Büşra Hanım'a**, **Merve Hanım'a** ve tanışamadığım tüm ekibe teşekkür ederim.»



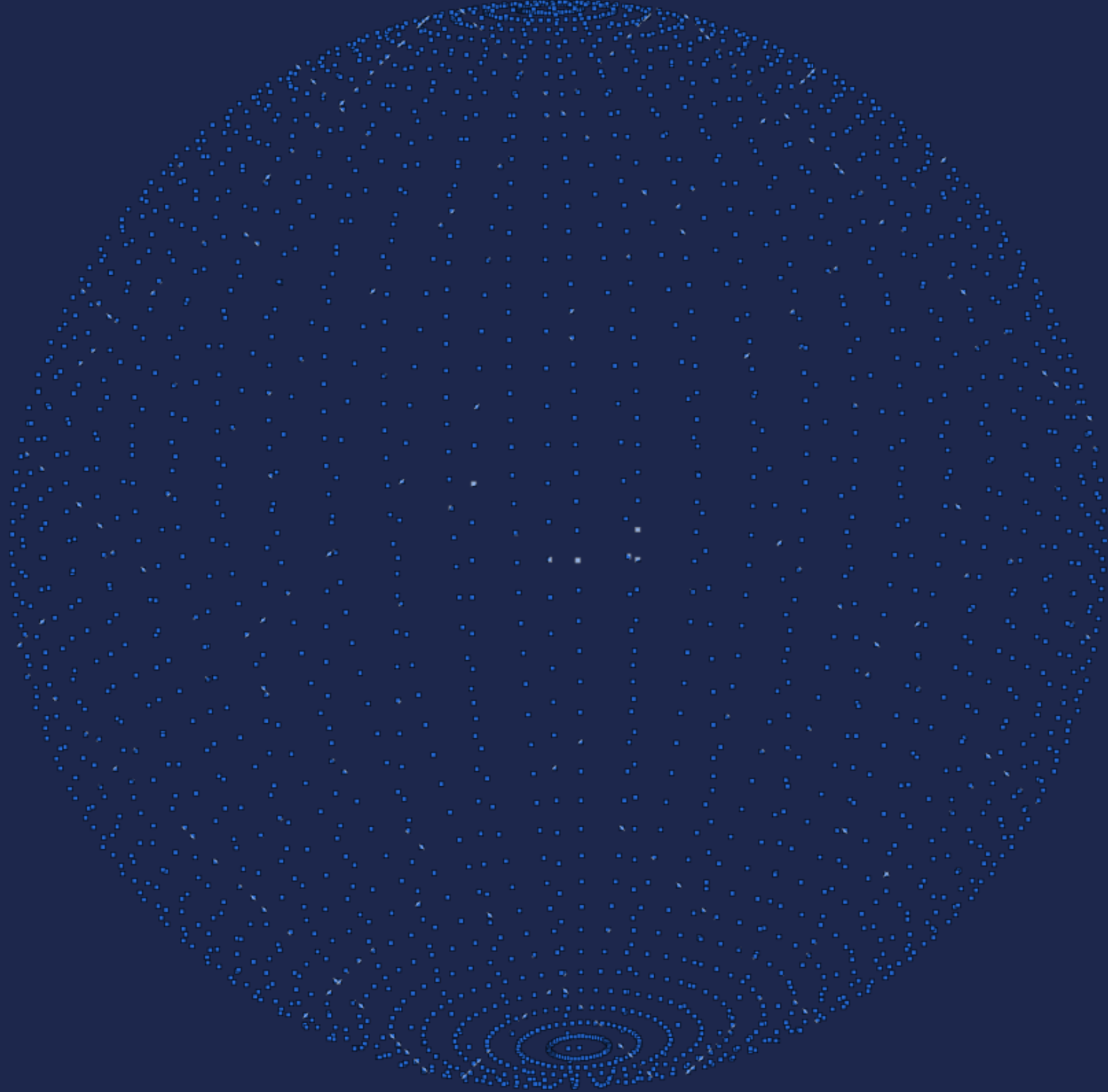
Utkan EKİNCİ
Arkhon Optima-Kurucu

«Görüşmelerimiz sayesinde bir çok alanda katkı sağlandı. Örneğin, şirketin büyüme trendinde yatırımcıyı ne zaman sisteme davet etmemiz gerektiğini anladık; farklı durumların ileride bize nasıl dezavantaj getirebileceğini gördük. Belli başlı sektörlerde ilerlemenin bize katacakları ve negatif taraflarını tartıştık. Fiyatlandırma politikamızı, portföyümüzdeki müşteri gruplarına göre nasıl ele almamız gerektiğini konuştuk.»



Oğul GÖRGÜLÜ
Vessel X-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi olarak yürütmekte olduğunuz 6 aylık rapor çalışmaları kapsamında değerli geri bildirimlerinizi almak bizim için büyük önem taşıyor. Vessel X takımı olarak bu süreçte aldığımız destekler ve görüşmelerin bize katkısı hakkında kısa bir özet paylaşmak istiyoruz. Son altı ay içinde TİM-TEB Girişim Evi'nin sunduğu destekler ve yönlendirmeler, projemizin gelişiminde büyük bir rol oynadı. Görüşmeler ve mentorluk seansları, hem teknik hem de iş stratejileri konusunda yeni fikirler edinmemize ve yol haritamızı şekillendirmemize yardımcı oldu. Özellikle, çevre dostu teknolojiler ve iş geliştirme konularında aldığımız geri bildirimler, ürünümüz Vatoz'un daha etkili ve sürdürülebilir bir şekilde gelişmesini sağladı. TİM-TEB Girişim Evi'nin sağladığı kaynaklar ve uzman görüşleri, girişimimizin stratejik yönünü belirlemede ve sektördeki yenilikçi yaklaşımları takip etmede büyük katkı sundu. Özellikle yatırım görüşmelerimizde aldığımız geri bildirimlerimiz ve destekler doğrultusunda, gelecekteki iş akışımız ve projelerimizde daha da başarılı sonuçlar elde edeceğimize inanıyoruz. TİM-TEB Girişim Evi'ne ve ekibine göstermiş olduğu destek ve işbirliği için tekrardan teşekkür ediyoruz.»



3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

3. Ankara TİM-TEB Girişim Evi

Ankara TİM-TEB Girişim Evi

Ankara TİM-TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti

2023 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Women Entrepreneurship Programı gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Women Entrepreneurship seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 27'dir. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık.

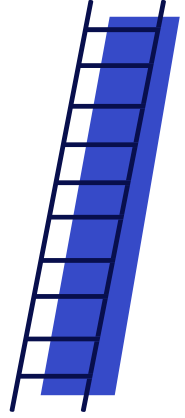
2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Women Entrepreneurship ve 1 grup Level Up Programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 28 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Women Entrepreneurship Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla birlikte Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 150'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar atılmıştır.

2020 yılında faaliyetlerine başlayan Ankara TİM-TEB Girişim Evi'nde bugüne kadar toplam 154 teknoloji firmasına destek verilmiştir.

AnkaraTİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Ankara TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim Start Up programına kabul edildi.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 1 Yazılım, 4 Yapay Zeka, 1 Robot Teknolojileri, 1 Karbon Teknolojileri, 1 Gıda Teknolojileri, 1 Havacılık, 1 AR/VR, 1 SaaS ve 1 Tarım Teknolojileri şeklindedir. Bu girişimlerden 7 tanesi B2B, 5 tanesi de hem B2B hem B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktı.

Ara Robotik

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ara Robotik'in geliştirmiş olduğu tam otonom endüstriyel zemin bakım temizlik robotu ARI, yapay zeka enstrümanları ile zemin bütünlüğünü ve güvenliğini incelemektedir. haritada işaretler ve raporlar. Petek duvar ünitesinde şarj, dolum ve drenajlarını yapar, işine kaldığı yerden devam eder.

Girişimci :Ali Tan ŞERBETÇİ

Web Sitesi: Ara Robotik

Sektör : Robot Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Fuar desteği kapsamında Ankara'da gerçekleşen Girişim'23 etkinliğinde stant desteği verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 kapsamında stand desteği verilerek, İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında FLP Group Co. ve Docotton firmaları tanıştırlarak satış ve networking imkanı sağlanmıştır. Ayrıca yine Innovation Week kapsamında stand desteğinin yanı sıra, Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yaparak, birebir de TR Angel's ile görüşme sağlamıştır.

WeAccess.Ai

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hızla gelişen ve değişen teknolojik dünyada engelli ve özel ihtiyaçları olan bireylerin web sitelerindeki bilgi ve hizmetlere ücretsiz ve engelsiz erişebilmesi amacıyla kurulan WeAccess.ai, yapay zeka ile desteklenen sürdürülebilir dijital erişilebilirlik çözümleri geliştirmektedir.

Girişimci :Özer ÇELİK - Cankız GÖKTAŞ

Web Sitesi: Weaccess.ai

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Simya VC, Eczacıbaşı ve Eksim VC ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Satış ve işbirliği amacıyla danışman önerisiyle TEB yöneticileri ile tanıştırılmıştır. Firma Demoday etkinliğinde Vestel Ventures'ın ilgisini çekmiş ve kendileri ile tanıştırılması neticesinde iş birliği için sözleşme aşamasına gelinmiştir.

Cope Tract

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Cope Track'in CopeAi ürünü, kullandığınız araçları (drive, teams, slack vb.) kendi LLM'inize bağlayarak bu araçlardan veri çekip yapay zekanın eğitilmesini sağlamaktadır. Aynı zamanda kendi içinde bulunduğu birçok araçla farklı yapay zeka araçlarının kullanımının önüne geçmektedir.

Girişimci : Tolga ÜNAL

Web Sitesi: [Cope Tract](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Cope Tract girişimi, Ankara Demo Day etkinliğinde geniş bir yatırımcı ve ekosistem paydaşlarına sunum yapmıştır. AgeSA'dan 150.000 TL hibe ve 30.000 dolar yatırım ödülü kazanan ve hızla başarıya doğru giden girişim, Jett Elektrikli Araçlar şirketinden de 5 milyon dolar değerleme üzerinden yatırım almıştır.

NFS Global

Ürün / Hizmet Açıklaması:

NFS GLOBAL Bitgi markası ile tamamen bitkisel fermente ve probiyotik vegan yoğurt üretmektedir. Üretilen yoğurtlar yerli hammaddelerden (fındık, ceviz ve badem) üretilmekte ve geleneksel yoğurt üretiminde olduğu gibi fermantasyon işlemine tabi tutulmaktadır.

Girişimci : Nazife Nur YAZGAN

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Gıda Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: NFS Global firması ile yapmış olduğumuz birebir danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, pazarlama stratejileri, ürün stratejileri, rakip stratejileri ve finansal stratejilerini belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır. Ayrıca, TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Migros ve Happ Center firmaları ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



Women Entrepreneurship Programı

Büyümeyi ve ihracatı hedefleyen, ticarileşmiş kadın kuruculu teknoloji firmaları

2024 yılında 10 girişim Women Entrepreneurship programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 10 firmanın sektör dağılımı; 2 firma platform, 1 firma imalat, 1 firma elektronik, 1 firma tarım teknolojileri, 1 firma biyoteknoloji ve 1 firma malzeme teknolojiler hizmetleri sağlamaktadır. 6 girişim B2B, 1 girişim B2C ve 1 tane B2B-B2C olarak satış yapmaktadır.

Kidu

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kidu, çocukların okul dışı aktivitelere ulaşım ihtiyacını güvenli bir biçimde karşılayabilmeleri için geliştirilen yeni nesil ulaşım hizmeti modelidir. Mobil uygulama üzerinden kurslara ve aktivite merkezlerine tek seferlik veya düzenli seyahatler planlanır. Ailelere, sürücü ve araç seçiminde gerekli güvenlik önlemlerinin alındığı, çocuklarının seyahatleri boyunca mevcut konumlarını ve durumlarını takip edebildiği bir platform hizmeti sunulur. Bu sayede güvenlik kaygısı yaşamadan, ebeveynlerin yolda geçen zamanları azalır ve kişisel verimlilik sağlanır.

Girişimci : Sevim ÖRS

Web Sitesi: [Kidu](#)

Sektör: Ulaşım

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Vodafone ile tanıştırılarak firmaya network ve mentörlük desteği verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni pazara açılma ve yatırım konusunda öneriler verilmiştir. Yatırımcı sunumu ve finansal doküman desteği verilerek girişimci yatırımcı karşısına çıkma konusunda tecrübe edinmiştir. TIW 24 kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapılmıştır.

Arimars

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arimars, yeni nesil tüketiciler arasında dönüşümü hızlandıran, müşteri katılımını artıran ve marka sadakatini güçlendiren 3D sanal deneyimleri sunabilen bir e-ticaret platformudur. Bu platform, markaların ve perakendecilerin kendi web sitelerinden kolayca ulaşabileceği sürükleyici 3D vitrinler ve mağazalara sahip olabilmeleri için sanal alışveriş deneyimini ve AR/VR teknolojisini bir araya getirmeyi hedeflemektedir.

Girişimci : Yonca YEŞİLİPEK

Web Sitesi : [Arimars](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Migros ve Arçelik ile görüşme yapılmaları sağlanarak olası satış ve işbirliği imkanları sağlanmıştır.

Bugamed Biyoteknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BUGAMED Biyoteknoloji, başta medikal kalite kollajen olmak üzere ilaç ve tıbbi cihaz sektöründeki kritik hammaddeleri üretmektedir. Voop markalı ürün serisi, aloe vera katkısının yanı sıra yüzde 2 oranında yüksek kalite Tip 1 kollajen içermektedir. Voop ürün serisi, anti aging cilt bakım ürünlerine odaklanmaktadır.

Girişimci : Gamze Kara MAĞDEN

Web Sitesi: [Bugamed Biyoteknoloji](http://bugamedbiyoteknoloji.com.tr)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eczacıbaşı ile görüşme yapmaları sağlanarak olası işbirliği yapmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Türkiye'nin et işleme tesisi MİGET'ten çıkan organik içeriklerle Bugamed Biyoteknoloji'de geliştirilen yeni bir kolajen ürününü Voop markası ile Migros mağazaları ve uygulamasında satışa sunmuştur.

SmokEscape

Ürün / Hizmet Açıklaması:

SmokEscape, sigara tüketimine ait kapsamlı analitikleri, kullanıcıya ve terapistine sunarak sigara bağımlılığını takip sürecinde alanında öncüdür. İçicilik karakteristiği ile bağımlılık izlerini ayırıştırır ve tedavi süreçlerini hızlandırmayı hedefler.

Girişimci : Fulya ÇALLIALP - Nazenin GÜRE

Web Sitesi : [SmokEscape](http://smokescape.com.tr)

Sektör: Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, danışmanlık görüşmelerine, kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.

Harp Savunma

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Harp Savunma Sistemleri A.Ş. (Harp Savunma), kapsamlı tecrübeye sahip olduğu; 3 boyutlu tasarım kabiliyetlerini, sonlu elemanlar analizi yöntemleri ile yapısal analizlerini ve hesaplamalı akışkanlar dinamiği yöntemleri ile elektronik soğutma tekniklerini kullanarak; tek elden, tam zamanında ve güvenilir çözümler sunmaktadır.

Girişimci : Mehmet YENER

Web Sitesi: [Harp Savunma](#)

Sektör: Savunma Sanayi

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler : Harp Savunma firması ile yapmış olduğumuz bire bir yapılan danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, pazarlama stratejileri, ürün stratejileri, rakip stratejileri, finansal stratejiler belirleme konusunda destek sağlanmıştır. Ayrıca TİM REPORT Dergisinde girişimcinin röportajına yer verilmesine olanak sağlayarak tanınırlığı konusunda destek verilmiştir.

Reportql

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Reportql, SQL tabanlı ve yapay zeka destekli bir veri görselleştirme aracıdır. Zaman kaybettiren geliştirme döngülerine, pratik ve esnek olmayan araçlarla rapor hazırlamaya son veren Reportql, verimliliği artırır ve veri odaklı çalışan ekiplere yardımcı olma konusunda olanak sağlar.

Girişimci : Gökhan ÖZİÇ - Eren ÇULCUOĞLU

Web Sitesi : [Reportql](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Binovate ve Renault firmaları ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Sentos

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sentos, ürün odaklı hizmet veren küçük ve orta ölçekli işletmelerin ihtiyaçlarını karşılamak amacı ile Ön muhasebe, E-Ticaret, ve Pazaryeri Entegrasyonu dikeyinde bütünleşik yazılım çözümleri ile birbirinden bağımsız olarak yönetilmesi gereken işleri birleştirerek yazılım otomasyonunu en üst seviyeye çıkarmayı hedeflemektedir. Küçük ve orta ölçekli işletmelerin yazılım ihtiyaçlarını anlamak ve karşılamak için çalışmaktadırlar. İşletmenin iş yükünü minimum düzeyde tutarak maksimum fayda sağlamaktadır.

Girişimci : Mustafa KURT

Web Sitesi: [Sentos](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler : Sentos Yazılım firması ile yapmış olduğumuz bire bir yapılan danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, organizasyon, pazarlama ve operasyon stratejileri, rakip analizleri, finansal stratejileri belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır.

Securify

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Securify'ın SecurifyID yazılımı, kimlik doğrulama esnasında kullanıcıların klavye tuşlama dinamiği, tarayıcı parmak izi, cihaz ve işletim sistemi özellikleri, zaman bilgisi gibi pek çok veriyi yapay zekâ algoritmalarıyla işleyerek davranışsal bir kimlik oluşturur ve oluşabilecek olan anomalileri gelişmiş bir risk skorlama sistemi ile anında tespit ederek gerekli aksiyonları adaptif bir şekilde almanızı sağlayan bir siber güvenlik sistemidir.

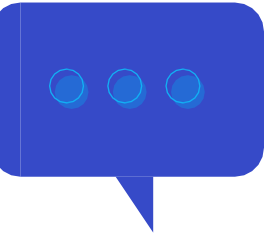
Girişimci : Yusuf UZUNAY- Kemal BIÇAKÇI

Web Sitesi : [Securify](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?

3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

4. Bursa TİM-TEB Girişim Evi



Sabiha Saçar
Santrality- Kurucu

«TİM-TEB Girişim evi sayesinde ekosistemin en iyi mentörlerinden biri olan Mehmet Şöhrap Sanlı ile çalışma fırsatı yakaladım. İşimde farklı bakış açıları kazanarak hızımı düşüren hizmet ağımlı azalttım ve ivme odaklı sadeleşmeye gittim. Çalışma hayatı içerisinde göremediğim detaylara erişerek girişimimin değer önerisini güçlendirdim. Ayrıca girişimime uygun eşleştirme yapılan büyük ölçekli firmalarla iş birliği fırsatı yakaladım. Bu benim için harika bir motivasyon ve başarı kaynağı oldu.»



Serhat Can Bayar
Some Carbon- Kurucu

«TİM –TEB Girişim Evi firmamıza iş geliştirme, finansal bakış açısı ve işbirliği potansiyeli açısından oldukça fazla katkı sağladı, Mentörlerle görüşmelerimiz ve çeşitli bilgilendirme toplantıları ile ekosistemden birçok paydaş ile bir araya gelme şansını yakaladık.»



Özer Çelik
Weaccess.ai- Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi ve güler yüzlü ekibinin destekleriyle hem yatırımcılarla tanışıp yapay zeka destekli sürdürülebilir dijital erişilebilirlik çözümlerimizi tanıtmaya imkanımız oldu hem de sağladıkları network desteğiyle sektöründe öncü firmalarla görüşüp güzel iş birlikleri yapma şansımız oldu. Desteklerinden dolayı TİM-TEB Girişim Evi'ne teşekkür ederiz.»

Bursa TİM-TEB Girişim Evi

Let's Up programı kapsamında 21 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 377 katılımcı ile buluşulan 20 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca 11 tanıtım ve işbirliği odaklı görüşmeler, 4 etkinlik katılımı sağlanarak 821 katılımcıya ulaşılmış il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirildi.

2019 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 12 firma ile Start Up programı kapsamında 10 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 jüri toplantısı, 9 firma ile Global Up programı kapsamında gerçekleştirilen 6 birebir danışmanlık görüşmesi ve 6 toplu eğitim, 9 firma ile Follow Up programı kapsamında 6 birebir danışmanlık görüşmesi, 69 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 farklı grup ile 9 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let's Up programı kapsamında 18 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 158 katılımcı ile buluşulan 7 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca 7 Kurumla işbirliği Çerçevesinde Toplamda 45 Aktivite yapılırken, 452 Katılımcıya ulaşılarak il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir. Bursa Sanayici ve İş Adamları Derneği ile yapılan görüşmelerin ardından hem Bursa'da hem de diğer illerde olmak üzere üyeler girişimcilerle buluşmuştur. Bu etkinliklerin ardından üyeler her girişimci ihtiyaçlarında TİM-TEB Girişim Evi ile iletişime geçmektedir. Türkiye'nin hem binek hem de hafif ticari araç üreten tek otomotiv şirketi Bursa'nın en büyük sanayi firması TOFAŞ geliştirdiği yeni teknolojileri TİM-TEB Girişim Evi girişimcileri ile yürütmeye başlamıştır. Bursa Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BUSİAD) ve Otomotiv Endüstri İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından finanse edilen ve Tofaş, Martur, Bosch ve Coşkunöz Holding'in katkıları ile geliştirilen ARGE Mühendisi Yetiştirme Programı ve Uludağ Üniversitesi Bilgilendirme ve AR-GE Günleri İyi Fikir Yarışması öğrencileri ile yapılan eğitimlerin ilkinin başarılı bulunması üzerine ikinci çağrılara seçilen öğrenciler ile de eğitimler gerçekleştirilmiştir. 2017-2018 yıllarında Otomotiv AR-GE Mühendisi ve 2019 yılında Bursa ve İzmir'de Otomotiv AR-GE Mühendisi ve Dijital Dönüşüm Mühendisi Yetiştirme Programında eğitim verilmesi üzerine iş birliği sağlanarak sanayinin önde gelen firmaları ile ilişkileri kuvvetlendirmek ve yerelde TİM-TEB Girişim Evi'nin tanıtımının yapılması sağlandı.

İldeki çeşitli kurumlarla yapılan başarılı işbirlikleri sayesinde BEBKA ve Bursa Teknik Üniversitesi ile de iletişime geçilmiştir. Bursa Teknik Üniversitesi ile yapılan işbirliği sonucunda önce Girişimcilik Eğitimi verilerek şehrin doğusunda kalan üniversitenin öğrencileri ve akademisyenleri ile buluşmuştur. Başarılı geçen eğitim sonrasında Bursa Teknik Üniversitesi öğrencileri ile **Sayın Bursa Teknik Üniversitesi Rektörünün bizzat açılışını yapmış olduğu Wake Up** eğitimi gerçekleştirilmiştir. Eğitim sonunda ilk gün katılımcı sayısından fazla öğrenci ile program tamamlanmış ve öğrencilerden yeniden eğitim yapılması yönünde taleplerin geldiği iletilmiştir. Bursa Teknik Üniversitesi öğrencilerinden gelen talepler üzerine iş fikirlerini geliştirip test etmelerine yönelik olarak Let's Up programı Bursa Teknik Üniversitesi TTO işbirliği ile düzenlenmiştir.

Girişimcilik ekosistemine verilen katkıyı gören ve TİM-TEB Girişim Evi ile bir şekilde tanışmış olan farklı kurum ve topluluklarda bilgi ve deneyimlerini aktarmak için iş birliği kurma talepleri ile gelmektedir. Kodluyoruz.org, Bursa I/O, Bursa GDG ile çeşitli teknolojiler üzerine eğitim ve atölye çalışmaları Bursa TİM-TEB Girişim Evi ofisinde gerçekleştirildi.

2020 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 13 firma ile Start Up programı kapsamında 10 birebir danışmanlık görüşmesi,1 toplu eğitim ve 2 jüri toplantısı, 8 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 12 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleşmiştir. 141 katılımcı ile buluşulan 5 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Pandeminin hayatımıza girmesiyle birlikte programlarımızı hızla onlinea taşıyarak girişimcilere destek olmaya devam ederken, yoğun bir eğitim ve etkinlik takvimi hazırlayarak girişimcilerin uzaktan çalışma kültürünü benimsenmesinde de önemli bir rol aldık. Pandeminin olumsuz etkilerinin olduğu dönemleri girişimciler için verimli hale getirmelerine katkı sağlayarak danışmanlık, eğitim, mentorlük görüşmeleri, demodaylar, S2C ve webinarlarla destekledik. Ticari, teknolojik ve Ar-Ge işbirlikleri gerçekleştirme imkanı sunan potansiyel partner ve müşterilerle girişimcileri bir araya getirerek ticari faaliyetlerinin hızlanmalarına katkı sağladık. Böylelikle, Marmarabirlik, Limak Teknoloji, Oyak Renault, Lazzoni, Türk Traktör gibi 60 kadar firma ile Bursa'daki girişimciler potansiyel işbirlikleri için görüşmeler gerçekleştirmeye devam etmektedir.

2021 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 12 firma ile Start Up programı kapsamında 10 birebir danışmanlık görüşmesi,2 jüri toplantısı, 10 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 12 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleşmiştir. 326 katılımcı ile buluşulan 4 genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Bursa çevresindeki farklı il ve ilçelerden gelen katılımcıların TİM-TEB Girişim Evi hakkında bilgi edinmesi sağlanarak, Türkiye' nin en kapsamlı ve en yaygın girişimcilik programına Bursa'da da ulaşabilecekleri konusunda farkındalık yaratılmış olundu. Oyak Renault yöneticileri TİM-TEB Girişim Evi davetiyle katıldıkları mentorlük görüşmelerinde birbirinden değerli girişimcimizle tanışma fırsatı bulmuştur. Oyak Renault Renault programına TİM-TEB Girişim Evi'ne özel bir oturum ekleyerek girişimcilerimizle bir araya gelmiştir.

2022 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 12 firma ile Start Up programı kapsamında 10 birebir danışmanlık görüşmesi,2 jüri toplantısı, 4 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 4 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleşmiştir. 65 katılımcı ile buluşulan 2 genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunuldu.

2023 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 6 firma ile Start Up programı kapsamında 5 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleşmiştir.Bursa ilinde yapılan eğitimlerin başarılı olması ve danışmanlık verilen firmaların başarı hikayelerinin duyurulması ile çeşitli kurumlardan eğitim talepleri gelmekte ve Start Up ve Level Up programlarına **Bandırma, Çanakkale, Eskişehir, Bilecik ve Kütahya** illerinden de başvurular gerçekleşmeye başladı.

2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up, 1 grup Fintech Programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır Fintech Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 100'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir. Bursa TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılı programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar**

Bursa TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Bursa TİM-TEB Girişim Evi

2016

2017

2018

2019

Wake Up Programı

30 Öğrenci

Let's Up Programı

30 Öğrenci

Start Up Programı

13 Firma

Level Up Programı

8 Firma

Wake Up Programı

65 Öğrenci

Let's Up Programı

30 Öğrenci

Start Up Programı

16 Firma

Level Up Programı

7 Firma

Wake Up Programı

36 Öğrenci

Let's Up Programı

21 Öğrenci

Start Up Programı

13 Firma

Level Up Programı

7 Firma

Follow Up Programı

10 Firma

Wake Up Programı

69 Öğrenci

Let's Up Programı

18 Öğrenci

Start Up Programı

12 Firma

Global Up Programı

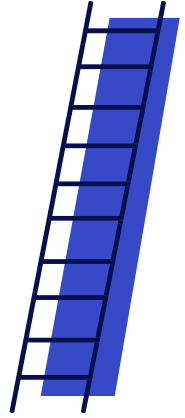
9 Firma

Follow Up Programı

9 Firma

Sayılarla Bursa TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunular gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim Start Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 2 Yapay Zeka, 2 Sağlık, 5 Yazılım, 1 Biyoteknoloji, 1 Saas, 1 Robotik şeklindedir. Bu girişimlerden 6 tanesi B2B, 3 tanesi B2C, 3 tanesi hem B2B hem B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Mocky AI

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MockyAI, yapay zeka destekli ürün fotoğrafçılığı üzerine hizmet vermektedir. Çekilen fotoğrafların arka planını yapay zeka ile değiştirip daha güzel sonuçlar çıkmasını sağlamaktadır.

Girişimci: Zeynep KESKİN

Web Sitesi: [Mocky.AI](https://mocky.ai)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği'nde Leap Investment, Arçelik, Migros ve TEB İnovasyon ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yatırım değerlemesi ve pazarlama konusunda öneriler verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında Telloğlu Gıda, Kadifeteks ve Kayalar Kimya ile tanıştırılmıştır.

Selfprof

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Self Prof, bireysel meslek sahiplerinin ve hizmet sektöründeki şirketlerin no-code & no-design web ve dijital pazarlama çözümlerini alabilecekleri, yapay zeka destekli SaaS bir platformdur.

Girişimci: Alkan ULU

Web Sitesi: [Selfprof](https://selfprof.com)

Sektör: Yapay Zeka / Saas

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği'nde Simya VC ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yatırım değerlemesi ve pazarlama konusunda öneriler verilmiştir. Girişimcimiz olası işbirlikçilerle tanıştırılmıştır..

Moldia

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Moldia biyoteknoloji, nanoteknoloji, kanser genetiği, genetik hastalıkların tanısı ve biyomühendislik gibi bir çok çalışma alanını barındıran firmadır. Mitex,alerjik astım gibi solunum yolu hastalarına ek olarak tüm yetişkin ve çocukların kullanımına uygun, yatak içerisinde barınan alerjenlere özgü geliştirilen sensör ile mobil uygulama destekli kirlilik düzey takibi ve yatak iç yüzey temizliğini gerçekleştiren bir uyku ürünüdür.

Girişimci: Ecem Efendi ERDEM

Web Sitesi: Yapım Aşamasında

Sektör: Sağlık

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında yeni ürün-yeni müşteri geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Girişimcimizin kişisel süreçleri nedeniyle olası işbirlikçiler ile tanıştırma konusu ileri tarihe alınmıştır.

Renium

Ürün / Hizmet Açıklaması:

OCTO, işletmelerin dijital dönüşümünü hızlandırmak ve gelişmiş yazılım çözümleri oluşturmak için güçlü bir araçtır. Renium'un OCTO ile sunduğu no code - low code yaklaşımı, iş süreçlerinin hızla dijitalleştirilmesini ve geleceğe daha hazır hale gelmesini sağlamaktadır.

Girişimci: Fatih DURMAYAZ

Web Sitesi: [Renium](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği kapsamında Simya VC ve Galata Business Angels ile görüşme yapmaları sağlanarak, yatırımcı networkü kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi, rakipler ve finansal değerlendirme konusunda öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİMReport dergisinde yer verilerek tanıtım konusunda destek verilmiştir. 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında "CMS Jant ve Teknorot Otomotiv" ile tanıştırılarak olası satış ve işbirliği konusunda destek verilmiştir.

Şarjnerde

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Şarjnerde, şarj istasyonlarını bulmak, rezervasyon yapmak, ödeme yapmak ve şarj sürecini izlemek için çözümler sunmaktadır. Kullanıcılar uygulama aracılığıyla hızlı bir şekilde şarj istasyonlarını keşfedebilir, kullanılabilirlik durumunu kontrol edebilir ve seçtikleri istasyonlara kolayca ulaşabilirler.

Girişimci : Halit DOĞAN

Web Sitesi: [Sarjnerde](#)

Sektör : Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Agrovech

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Agrovech, tarımda yapay zeka destekli yenilikçi çözümler sunmaktadır. Şirket, uydu ve drone teknolojilerini yapay zeka ile birleştirerek tarımsal veri toplama ve analiz süreçlerini hassaslaştırmaktadır. Öne çıkan projeleri arasında uydu ile ağaç sayımı, drone ile mısır püskülü ve bitki sayımı, ve Cropmap ürünü bulunur. Ayrıca, bitki sağlığı ve su yönetimi analizleri yaparak çiftçilere gerçek zamanlı veri sunmaktadır.

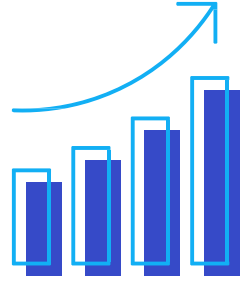
Girişimci : Ali Furkan KAMANLI

Web Sitesi: [Agrovech](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eksim VC ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Türk Traktör ile satış ve network görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 1 Elektronik, 3 Yazılım, 1 Makine İmalatı, 1 Saas şeklindedir. Bu girişimlerden 3 tanesi B2B'ye, 1 tanesi B2C'ye, 2 tanesi de hem B2B hem B2C'ye yönelik satış yapmaktadır. .

Acoustibox

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Acoustibox x Eklektik House, stil ve kaliteye önem veren, modern ve sofistike yaşam tarzını benimsemiş bireylere hitap etmektedir. Acoustibox, akustik prensiple çalışan ses yükseltici ürünler tasarlanmaktadır. Ürünlerde elektronik komponent bulunmamaktadır. Bluetooth ile çalışan farklı bir ürün geliştirilmiş ve patenti alınmıştır. KOSGEB TeknoYatırım desteği almaya hak kazanmıştır.

Girişimci: Ersin TOKER

Web Sitesi: Acoustibox

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde EHC Hukuk ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

MobileOcean

Ürün / Hizmet Açıklaması:

2ndLine+ kullanıcıların global sanal telefon numaraları ve eSim İnternet Paketi alabildikleri Mobil ve Web tabanlı bir uygulamadır. 40+ ülkeden 250.000 aşkın kullanıcısıyla telekomunikasyon alanında süper app olmayı hedeflemektedir.

Girişimci: Selim ÇAKIR

Web Sitesi: Mobileocean

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde YASAD ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır.

Medibulut

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Bulut tabanlı ürünleriyle sağlık uzmanlarına dijitalleştirilmiş sağlık çözümleri sunmaktadırlar. Uzmanları danışanlarla sorunsuz bir şekilde bağlayan yazılımları klinik verimliliği artırır, operasyonları kolaylaştırır ve uzaktan sağlık hizmetlerini güvenle erişilebilir kılmaktadır.

Girişimci : Eren DEMİR

Web Sitesi: [Medibulut](https://www.medibulut.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı::B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Acıbadem ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.

Rownd Precision

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Rownd Precision, masaüstü CNC tezgahları ve entegre yazılım çözümleri geliştirmektedir. Eğitim kurumlarından atölyelere, küçük işletmelerden amatör kullanıcılara kadar geniş bir kullanıcı kitlesi için kolay kullanılabilir ve yüksek hassasiyetli üretim araçları sunmaktadır.

Girişimci: Ahmet Yasir KARAKUŞ

Web Sitesi: [Rownd Precision](https://www.rowndprecision.com)

Sektör: Makine İmalatı

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri desteği kapsamında ürünleşme ve finans değerlendirme konusu üzerinde konuşulmuştur. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Wise Guys firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TIW'24 kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.

Serrasoft Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Serrasoft Yazılım; ViziNet, LIBDa ve SSPI gibi yenilikçi çözümler sunarak müşterilerinin veri analizi ve güvenlik ihtiyaçlarını karşılamak için çaba göstermektedir. ViziNet Internet Trafiği Verileri üzerinde analiz ve çıkarım yaparak veri zenginleştirmeyi sağlarken, libDa büyük miktarda zaman serisi verisi üzerinde çalışmak üzere tasarlanmış bir veri platformudur. ssPI ise, yerli bir DPI platformu olarak, modern tekniklerle yazılmış ve telekom sektörü başta olmak üzere geniş bir alanda kullanılmaktadır.

Girişimci: Abdulbaki KELEŞ

Web Sitesi: [Serrasoft](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Evobulut

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Evobulut Kobilerin Crm, Satış, Ön muhasebe, Stok, Depo, Finans Yönetimini tek bir platformda yönetmelerini sağlayan bulut tabanlı bir platformdur. Kobiler, bulut yapısı sayesinde hiç bir alt yapı yatırımına gerek kalmadan tüm bu modülleri hesaplı bir fiyata kullanabilmektedir. Pazaryeri, E-ticaret ve Banka Entegrasyonları ile hiç bir ara yazılım kullanmadan tüm süreci kolay ve hızlı bir şekilde yönetmeyi sağlamaktadır.

Girişimci: Ozan AYCAN

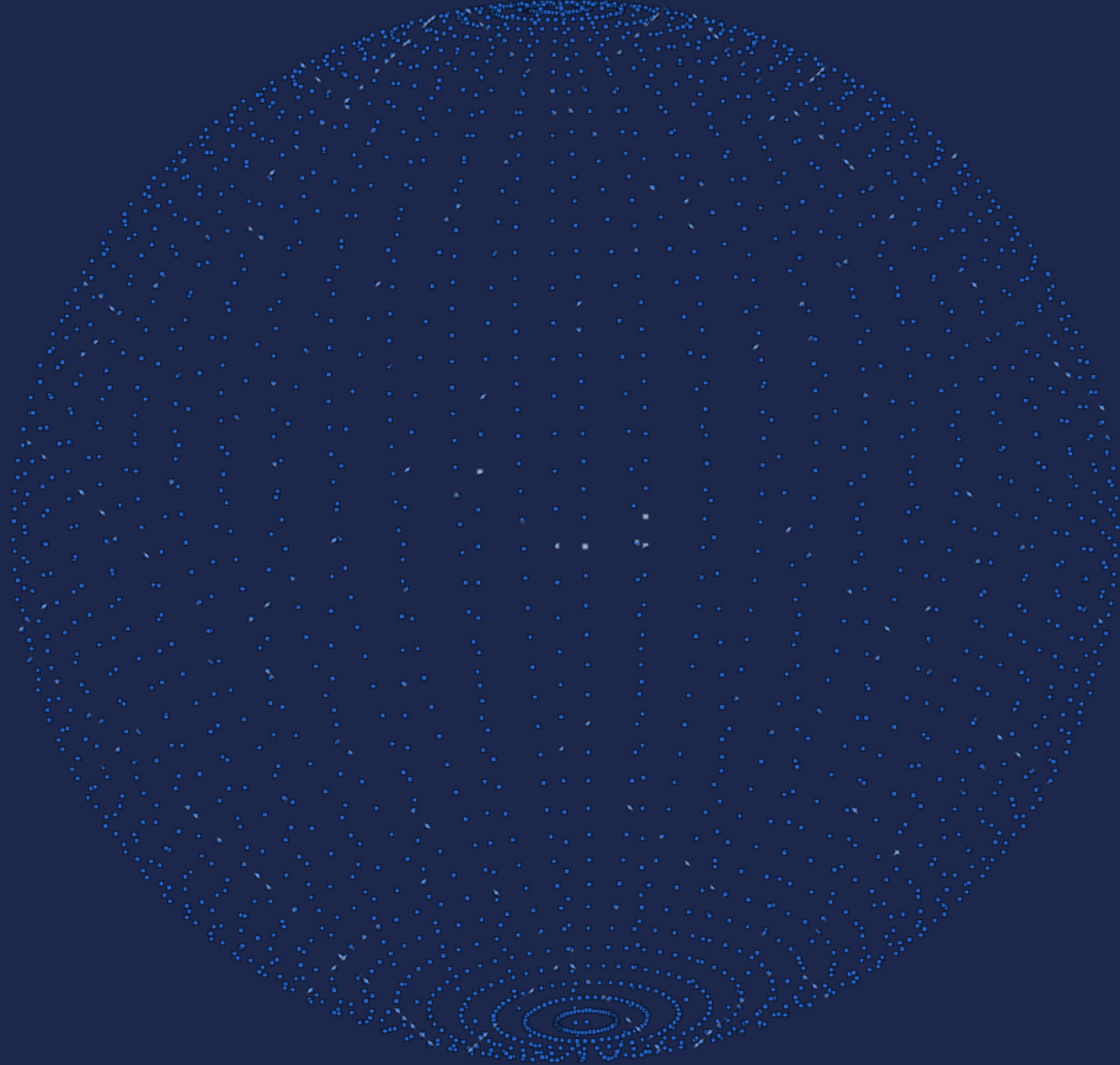
Web Sitesi: [Evobulut](#)

Sektör: Saas

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri desteği kapsamında ürünleşme ve finans değerlendirme konusu üzerinde konuşulmuştur. TİM REPORT Dergisinde girişimcinin röportajına yer verilmesine olanak sağlayarak tanınırlığı konusunda destek verilmiştir.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

5. Mersin TİM-TEB Girişim Evi

Mersin TİM-TEB Girişim Evi

Mersin TİM-TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti

2013 yılında Mersin Teknopark işbirliği ile ihracatçı teknolojik firmalara yönelik olarak “Küçük İşletmelerde Büyüme Senaryoları” eğitimi verilmiştir. 7 saat süren eğitime 30 kişi katılım göstermiştir.

2014 yılında genel girişimcilik eğitimleri kapsamında “Büyüme ve Finansman Yönetimi” eğitimi gerçekleştirilmiştir. Büyüme aşamasına geçmiş olan teknopark firmalarına yönelik verilen bu eğitime 20 kişi katılım göstermiştir.

2016 yılında TİM-TEB Girişim Evi'nin Mersin Teknopark'ta faaliyetlerine başlaması ile birlikte teknoloji firmalarının geleneksel işletme yönetiminden farklı olduklarını hissederek teknoloji firmalarının kendilerini global girişimcilik ekosistemi içerisinde yer aldıklarının farkındalığı yaratılmış ve heyecanla TİM-TEB Girişim Evi programlarında yerlerini almışlardır. TİM-TEB Girişim Evi'nin ilk faaliyet döneminde; Start Up programı kapsamında 14 girişim ile 2 jüri değerlendirme toplantısı ve her girişim ile 5'er birebir danışmanlık görüşmesi, 5 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 4 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 27 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let's Up programı kapsamında 20 öğrencinin katılım sağladığı 8 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 93 katılımcı ile buluşulan 5 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Start Up, Level Up, Wake Up, Let's Up Programları gerçekleştirilmiş, toplamda 166 katılımcıya ulaşılmıştır.

2020 yılında Dünya geneli yaşanan Covid-19 Pandemisi ile girişimler arasında online eğitim sistemleri ve dijitalleşmeye yönelik girişimleri ildeki programlarımıza katılan girişimlerde %30 oranında artış olduğu görülmüştür. Bir diğer değişim olarak ise pandem ile programların online sürdürmeye başlanması nedeni ile Adana Çukurova Teknokent'teki girişimciler programlara dahil edilerek TİM-TEB Girişim Evi desteklerinden faydalanma imkanı sunulmuştur. Mersin TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri kapsamında, 2 Start Up ve 2 Level Up Programı, toplam 20 firma ile gerçekleşmiştir. TÜBİTAK 1512 BİGG 2019 2.Dönem Çağrısı kapsamında, Step Up programı gerçekleşmiş, 1.aşama kapsamında 6 girişimciye eğitim ve danışmanlık verilmiştir 2020 yılında AKİB ve Mersin Teknopark işbirliği ile 3 farklı eğitim, 2 etkinlik düzenlenmiştir. Programlara toplam 124 kişi katılmıştır.

2021 yılında Dünya geneli pandeminin etkileri sürmesi nedeni ile online yürütülen programlara Mersin dışından girişimcilere de imkan sağlamak adına AKİB bölgesine giren çevre iller dahil edilerek Adana, Kayseri, Isparta ve Nevşehir'den girişimler programa alınmıştır. Özellikle Kayseri ve Adana girişimci firmaları sağlanan bu imkanı önemseyerek büyük ilgi ile programları sürdürmüş bütün etkinliklere aralıksız katılım sağlamışlardır. Mersin TİM-TEB Girişim Evi Start Up ve Level Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 dönem Start Up programında toplam 12, 2 dönem Level Up programlarında toplam 9 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır. Mersin ilinde 4 eğitim verilmiş, toplamda 8 saat süren bu eğitimlere 360+ kişi/firma katılım göstermiştir.

2022 yılında Mersin TİM-TEB Girişim Evi Start Up ve Level Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 dönem Start Up programında toplam 12, 1 dönem Level Up programlarında toplam 3 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır. Mersin ilinde genel girişimcilik eğitimleri kapsamında Mersin Teknopark işbirliği ile "Yatırım ve Yatırım Süreçleri eğitimi, ihracatçı teknolojik firmalara yönelik eğitimler kapsamında Akdeniz İhracatçı Birlikleri işbirliği ile Stratejik İşletme Analizi Eğitimi ve Şirketlerde İhracat Verimliliği Eğitimi düzenlenmiştir. Mersin ilinde 3 eğitim verilmiş, toplamda 6 saat süren bu eğitimlere 210+ kişi/firma katılım göstermiştir. Belirli aralıklarla TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi

Mersin Teknopark firmalarının 18 personel ve stajyerine ofis kullanım desteği sağlanmıştır.

2023 yılında Mersin TİM-TEB Girişim Evi' nde; 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Global Up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Global Up seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 24'tür. Mersin ilinde yapılan eğitimlerin başarılı olması ve danışmanlık verilen firmaların başarı hikayelerinin duyurulması ile çeşitli kurumlardan eğitim talepleri gelmekte ve Start Up ve Level Up programlarına Adana, Kayseri, Niğde, illerinden de başvurular gerçekleşmeye başlamıştır.

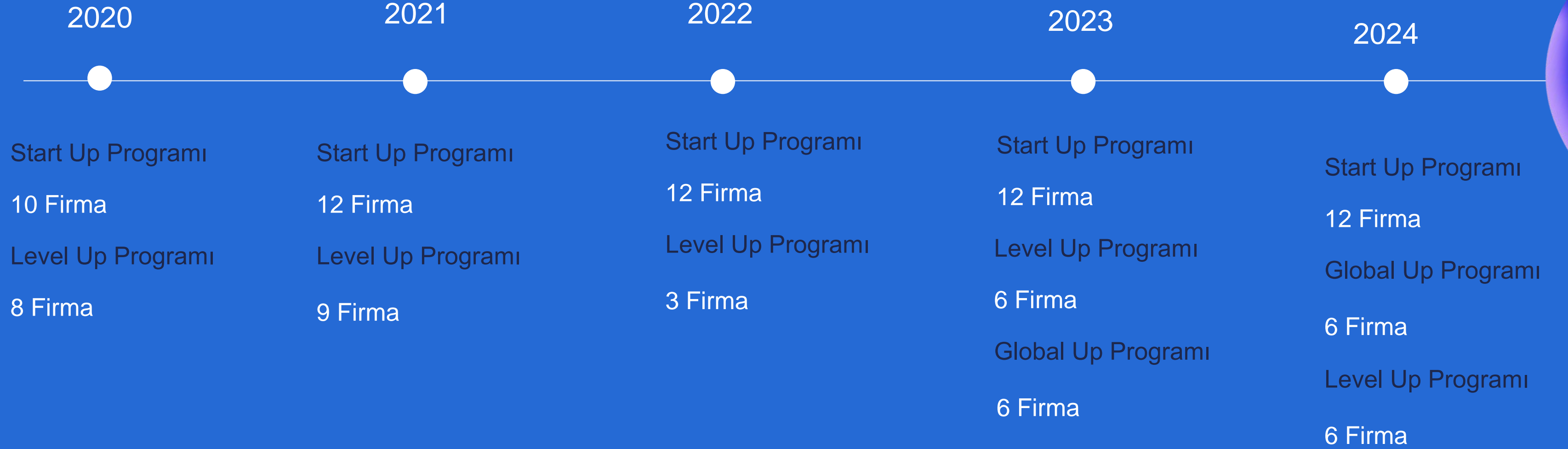
2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Global Up, 1 grup Level Up programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır Global Up Programında ihracata yönelik destekler ve ihracat yapılacak ülkeler konusunda her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 100'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir. Mersin TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılı programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 211** teknoloji firmasına destek verilmiştir.

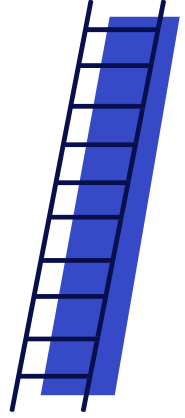
Mersin TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Mersin TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla Mersin TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında 6 girişim Start Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 2 Yapay Zeka, 1 Siber Güvenlik, 1 Platform, 1 Yazılım, 1 Enerji ve Temiz Teknolojiler şeklindedir. Bu girişimlerin 5'i B2B, 1'i B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Vr Drive

rn / Hizmet Açıklaması:

VR Drive, sürücü adaylarına sanal gerçeklik teknolojisiyle güvenli, maliyet etkin ve sınırsız pratik yapma imkânı sunan bir sürüş eğitim platformudur. Platform, sürücü adaylarının gerçek trafik ortamında karşılaşılabilecekleri çeşitli senaryoları simüle eder ve Milli Eğitim Bakanlığı mevzuatına uygun olarak hazırlanmış park etme, dur-kalk ve trafik sınavı simülasyonları gibi becerilerin geliştirilmesine olanak tanır.

Girişimci : Cevat ARI

Web Sitesi: [Vr Drive](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

ne ıkan Gelişmeler: Minimal Havacılık, TİM-TEB Girişim Evi kapsamında almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim,ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetimsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejileri belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır.

Okul Connect

rn / Hizmet Açıklaması:

Öğrenci yönetiminden muhasebeye, rehberlikten spor ve sanat etkinliklerine kadar tüm okul yönetim süreçlerini dijitalleştiren; banka entegrasyonları, online ödeme sistemleri ve temassız kantin ödeme sistemleri ile finansal işlemleri kolaylaştıran, veli, ğretmen ve okul yönetiminin içinde yer aldığı uçtan uca tam kapsamlı bir okul yönetim yazılımıdır.

Girişimci : Hüseyin KULE

Web Sitesi: [Okulconnect](#)

Sektör : Yazılım

Pazar Odağı: B2B

ne ıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Binovative ve TOGED ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetimsel yapısına yenilikler kazandırmıştır.



Global Up Programı

İhracat Yapan/ İhracat Odaklı Firmalar

2024 yılında 6 girişim Global Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 2 Malzeme Teknolojileri, 1 Kozmetik, 1 Elektronik, 1 Medikal Teknolojiler ve 1 Eğitim Teknolojileri sektörü şeklindedir. Bu girişimlerden 1 tanesi B2B, 2 tanesi B2C, 3 tanesi B2B ve B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.



Rose Miracle

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Rose Miracle, Eczacı Gül Saydam'ın 2016 yılından itibaren yapmış olduğu çalışmalara dayanarak 2019 yılında doğmuştur. Ürünlerinin özelliği sadece doğal olmasında değildir; doğal aromatik yağların ve doğal kristal taşların bir arada olmasıyla etkisini daha fazla hissettiren özel bileşenlerden oluşmaktadır.

Girişimci: Gül SAYDAM

Web Sitesi: [Rose Miracle](http://RoseMiracle.com)

Sektör: Kozmetik

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır.



Avisoff

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Avisoff bilimsel makalelerle doğrulanmış lazer sistemleriyle kuş problemini %90 başarıyla çözmektedir. Tarımda ve hayvancılıkta verimliliği artırmak, emeği ve ürünleri korumak; havacılıkta güvenlik ihlalleri için kullanılmaktadır.

Girişimci: Emre Göktuğ AKTAŞ

Web sitesi : [Avisoff](http://Avisoff.com)

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde THY ve Arçelik ile görüşme yapmaları sağlanarak, satış ve işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır.



Phoneq

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Phoneq, telefon kameraları için kolay, taşınabilir ve pratik ürünler tasarlayan bir girişimdir. İçerik üreticilerinin sorunlarına çözüm bulup, markalara içerik hizmetleri de sağlamaktadır.

Girişimci : Ahmet Arif KAYATEKİN

Web Sitesi: [Phoneq](#)

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır.



Interrupt

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Interrupt, kronik hastalığı bulunan bireylerin hayat kalitesini arttıracak inovatif mühendislik çözümleri üreten bir biyomedikal şirkettir. Parkinson hastalarında görülen yürüme donmasını (FOG) tespit eden ve hastaya işitsel ipuçları veren giyilebilir sağlık teknolojisi ürünü olan MoveMate üretilmektedir.

Girişimci: Şeyma YILMAZ

Web Sitesi: [Interrupt](#)

Sektör: Medikal Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır.

Meraklı Karga

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Meraklı Karga, bir eğitim teknolojileri şirkettir. 'Özöğretmen' adında öğrenme güçlüğü ve dikkat eksikliği tanısı almış 9 -15 yaş arası çocuk ve ergenlerin öz disiplinlerini robotik kodlama öğrenerek geliştirmeyi amaçlayan uzaktan eğitim sistemleri geliştirilmektedir.

Girişimci: Ege ORHAN

Web Sitesi: [Meraklı Karga](#)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde Vodafone&TBD Türkiye Bilişim Derneği ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyötmeye katkı sağlanmıştır. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Şirket Ortağım, OBSS Ventures, Eksim Ventures ile tanıştırmıştır.

Marsea

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Marsea; arge sonucunda özel katkı maddeleri ile hazırlanan, yüksek kaliteli, ftalat, BPA içermeyen ve kurşunsuz geri dönüştürülebilir malzemedan elde edilen, uluslararası standartlara uygun sandaletler üretmektedir.

Girişimci: İlayda ATAÖĞLU

Web Sitesi: [Marsea](#)

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

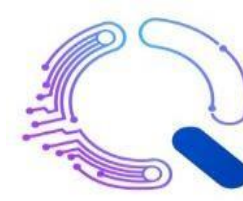
Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyötmeye katkı sağlanmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 1 Gıda Teknolojileri, 1 Siber Güvenlik Teknolojisi, 1 VR, 1 Enerji Teknolojileri, 1 Yapay Zeka, 1 Bulut Tabanlı Hizmetler şeklindedir. Bu girişimlerden 5 tanesi B2B'ye, 1 tanesi B2C ve B2B'ye yönelik satış yapmaktadır. .



Bataryasan

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Elektrokimyasal birçok enerji dönüşüm sistemleri için çözümler sunan Bataryasan Enerji San. Tic. A.Ş. TÜBİTAK 1512 Bireysel Genç Girişim (BİGG) Desteği ile kurulmuştur. Enerji dönüşüm ve depolama sistemlerinin ihtiyacı olan her türlü komponent için tasarım, ar-ge, mühendislik simülasyonlarının yanı sıra özgün malzeme karakterizasyonları ve ürün geliştirme çalışmaları yapmaktadır.

Girişimci : Mehmet Fatih KAYA

Web Sitesi:[Bataryasan](#)

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TIM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eksim VC ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Yapılan danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Qatasoft

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Türkiye'de Sanal Gerçeklik ve Artırılmış Gerçeklik gibi gerçeklik teknolojileriyle uğraşan sayılı teknoloji şirketlerinden biriler. Bu gerçeklik teknolojilerinden maksimum düzeyde yararlanmayı hedefliyorlar. Web, Mobil, AR, VR ve XR alanında uygulamalar geliştiriyorlar.

Girişimci: Muhammed Yasir ESEN

Web Sitesi: [Qatasoft](#)

Sektör: AR, VR, XR

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Arsoni

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arsoni markası olarak, Pastane, Fırın, Tatlı Salonları, Restaurant, Bar ve Benzeri Yerler için, Soğutma Cihazları, Mutfak Gıda ve Gıda Ürünleri, (Fast Food) cihazları üretmektedir.2014 yılından başlayarak, ülkemizde ve dünyada Tayland Dondurması olarak tanınan Tava Dondurma makineleri imalatı yapılmaktadır.Küçük işletmeler için 5 litrelik set üstü dondurma yapma makinesi projeleri haricinde farklı dondurma waffle üretim makineleri üretimi yapılmaktadır.

Girişimci: Mehmet Ali ASLAN

Web Sitesi: [Arsoni](#)

Sektör: Gıda Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Epati

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yerli siber güvenlik ürün ekosisteminin önemli aktörlerinden olan ePati Siber Güvenlik, Türkiye’de %100 yerli, yüksek teknoloji siber güvenlik ürünleri geliştirmek hedefi ile 2006 yılında Mersin Üniversitesi bünyesinde yer alan Teknopark'ta kurulmuştur. SSB tarafından kurulmuş olan Türkiye Siber Güvenlik Kümelenmesi üyesidir.

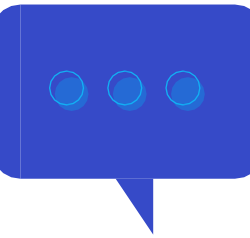
Girişimci : Özkan KIRIK

Web Sitesi: [Epati](#)

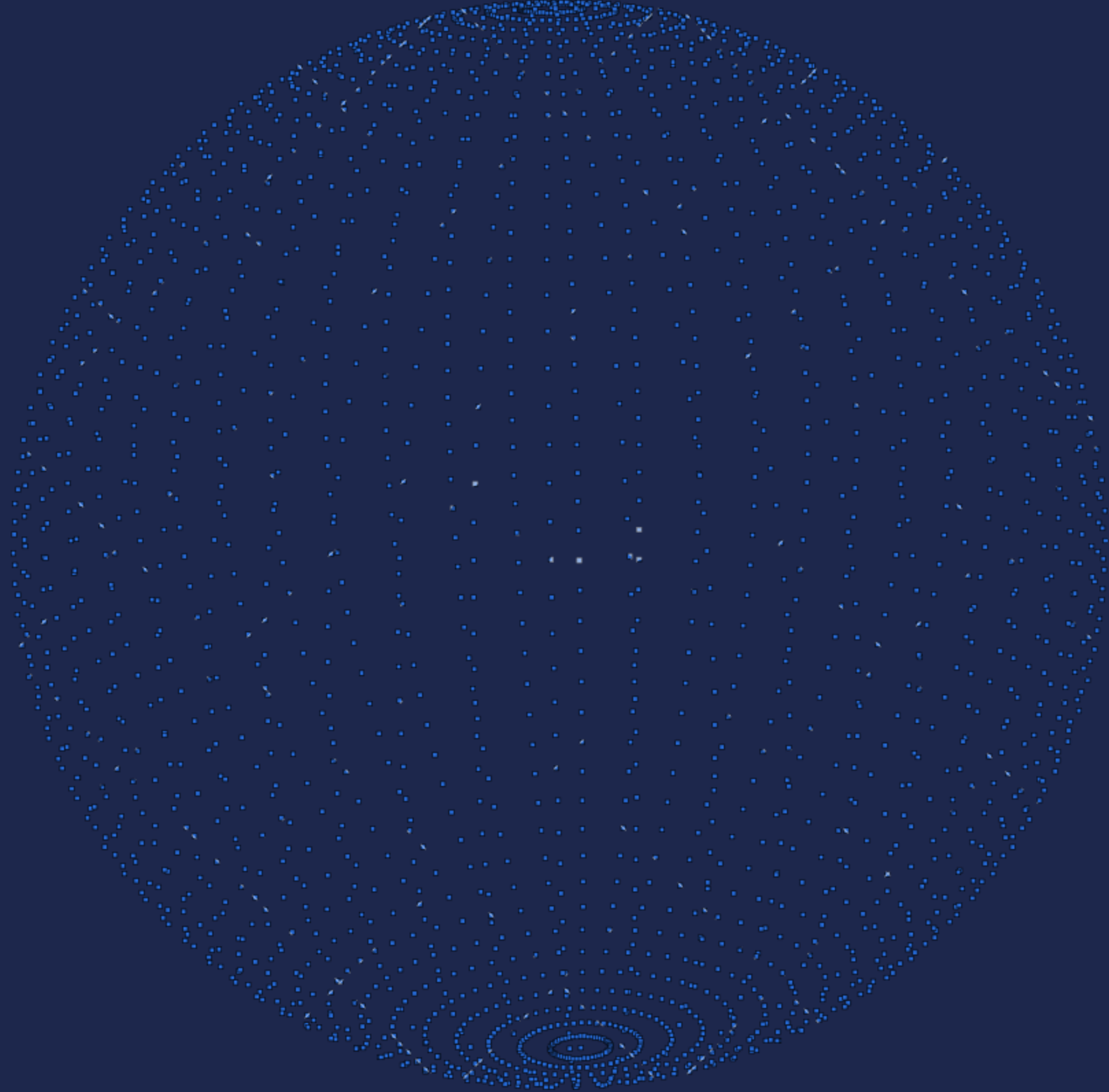
Sektör: Siber Güvenlik Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır. Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.



Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

6.Denizli TİM-TEB Girişim Evi

Denizli TİM-TEB Girişim Evi

Denizli TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri Özeti

Denizli TİM TEB Girişim Evi **2015** yılında Türkiye İhracatçılar Meclisi ve Türk Ekonomi Bankası iş birliği ile açılmış, 2015'in ikinci yarısında Pamukkale Teknopark 'ta faaliyetlerine başlamıştır. İş fikrini hayata geçirmeye başlamış, şirketleşme sürecinde olan ya da yeni tamamlamış, girişimciler için yapılmakta olan Start Up Programı kapsamında 17 girişimciye hizmet verilmiştir. Girişimciler Start Up Programı kapsamında ofis desteği, network, müşteri bulma ve İnovasyon Haftası gibi etkinliklere katılma şansı yakalamıştır. 17 girişimciden 1 kişi firmasını kapatmış, 2 kişi ise pasif duruma geçmiştir. 2015 yılının ikinci yarısında Denizli'de 2 eğitim yapılmış, toplamda 7 saat süren bu eğitimlere 96 kişi katılım göstermiştir.

2016 yılında Denizli TİM TEB Girişim Evi'nde; 11 firma ile Start Up programı kapsamında 2 dönem için ayrı ayrı 65 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 Jüri toplantısı, 3 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 35 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleşmiş, bir önceki yıla göre çalışma ve etkinliklerini hızlı bir şekilde arttırmıştır. Let's Up programı kapsamında 70 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 336 katılımcı ile buluşulan 16 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca GEKA Demoday Girişimci-Yatırımcı Buluşması Etkinliği ve Liyakat Derneğinin organize ettiği "Engel Hiçbir Yerde" etkinliği kapsamında "Finansmana Erişim" Eğitimi yapılarak il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir.

2017 yılında Denizli TİM TEB Girişim Evi'nde; 14 firma ile 2 grupta **Start Up** programı kapsamında 56 danışmanlık görüşmesi ve 1'er jüri toplantısı, 8 **Level Up** programı kapsamında gerçekleştirilen 5 danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 147 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleşmiştir. Başarı şekilde yürütülen **Wake Up ve Let's Up** programlarına olan talep çoğalmakta, öğrencilerin programlara olan ilgisi artmaktadır. Let's Up programı kapsamında 32 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 155 katılımcı ile buluşulan 9 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca "Girişimciler Yatırımcılar ile Buluşuyor" organizasyonu ilk bölümünde Denizli TİM TEB Girişim Evi tüm Let's Up mezunlarından seçilen 5 başarılı girişimci, sanayiciler karşısında sunumlarını gerçekleştirmişlerdir. İkinci bölümde ise tüm Wake Up, Let's Up ve Start Up firmalarımızın da yer aldığı katılımcılar, sanayiciler ile görüşmeler yapmışlardır.

2017 yılı TÜBİTAK 1512 BİGG Desteği kapsamında, ilk çağrı Nisan ayında ikinci çağrı Ağustos ayında olmak üzere toplam 2 çağrı açılmıştır. Denizli ilinden TEB Uygulayıcı Kuruluşu'na 30 kişi iş fikirleri ile başvuruda bulunmuştur. BİGG İş Planı Eğitimlerine 25 kişi katılmış, 1. iş planı görüşmeleri 24 kişi, ikinci görüşmeler ise 19 girişimci ile tamamlanmıştır. Nisan ayı 1. çağrı döneminde 5 proje TÜBİTAK'a gönderilmiş, 5 projenin 4 tanesi TÜBİTAK 1512 BİGG Desteğini kazanmıştır.2. çağrı döneminde ise TÜBİTAK 1512 BİGG 1.aşama kapsamında 5 proje değerlendirilmiş ve TÜBİTAK'a gönderilmiş, **3 proje desteği kazanmıştır**. Bu rakam Anadolu illerindeki başarı ortalamasının oldukça üstündedir.

2021 yılı Denizli TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri kapsamında 15 Start Up ve 6 Level Up firması ile toplam 21 firma ile birebir görüşmeler gerçekleştirilmiştir. Her yıl olduğu gibi bu yıl açılan Start Up programına, TÜBİTAK Desteği ile kurulan ve Ar-Ge süreci tamamlanmış firmalar kabul edilmiş, ihtiyaç duydukları iş yönetimi ve ticarileşme süreçlerine destek verilmiştir. Denizli ilinde toplam 4 eğitim verilmiş, 7,5 saat süren bu eğitimlere toplam 130 kişi/firma katılım göstermiştir.

2022 yılı Denizli TİM-TEB Girişim Evi, 12 Start Up ve 4 Level Up firması ile faaliyetlerini gerçekleştirmiştir. Destek verilen 15 firma içinde, TÜBİTAK 1512 Desteği ile kurulan ve hızla ticarileşmeye geçen, ihracata yeni başlayan ve başarılı bir şekilde büyüyen ve oyun sektöründe önemli bir ihtiyacı çözen ve yatırım hazırlığı içinde olan firmalar bulunmaktadır. DENİB ile birlikte, “Covid-19 Sonrası için 3D Planı (Dayanıklılık, Değişim, Dönüşüm)” eğitimi gerçekleşmiş olup, eğitime 57 kişi katılım göstermiştir. Pamukkale Teknokent ile “Yatırım ve Yatırım Süreçleri” eğitimi gerçekleşmiş olup, eğitime 15 kişi katılmıştır.

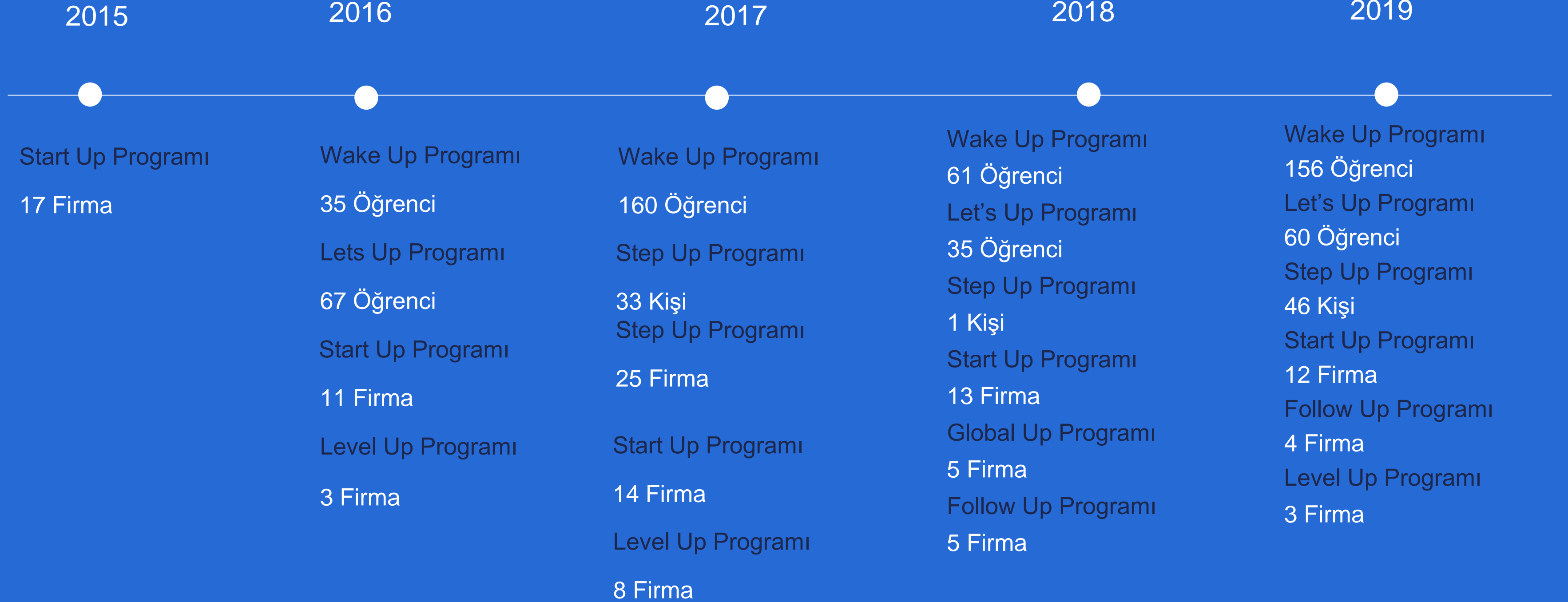
2023 yılında Denizli TİM-TEB Girişim Evi’nde, Start Up, Level Up ve Green Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 dönem Start Up programında toplam 12, 1 dönem Level Up programlarında toplam 6 girişimci ve Green Up programında 6 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır.

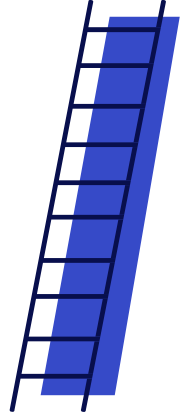
2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Green Up programı gerçekleştirilmiştir. Programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı toplamda 25'tir. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar atılmıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Green Up Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 100'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir.

Denizli TİM-TEB Girişim Evi 2024 yılı programlarının tamamlanmasıyla birlikte **bugüne kadar toplam 236 teknoloji firmasına** destek verilmiştir.

Denizli TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Denizli TİM-TEB Girişim Evi

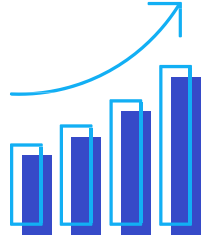




Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılı Start Up programında 23 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 13 girişim kabul edilmiştir. 13 girişimin sektör dağılımı; 1 veri analizi, 4 enerji teknolojileri, 1 yapay zeka, 1 yazılım, 2 malzeme teknolojileri, 2 SaaS, 1 oyun ve 1 drone teknolojileri şeklindedir. Bu girişimlerden 11 tanesi B2B, 1 tanesi B2B2C ve 1 tanesi de B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 yılında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 1 SaaS, 2 platform, 1 sağlık teknolojileri, 1 yapay zeka ve 1 otomotiv şeklindedir. Bu girişimlerden 3 tanesi B2B ve 3 tanesi de B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Kapsül DX

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kapsül Dx, yazılım, veri analitiği, yapay zekâ, robotik süreç otomasyonu, endüstriyel IoT ve siber güvenlik gibi teknoloji hizmetlerinin yanı sıra dijital dönüşüm, süreç mühendisliği gibi konularda hizmetler sunmakta, şirketlerin dijital dönüşüm yolculuklarındaki tüm ihtiyaçlarını karşılamayı hedeflemektedir.

Girişimci: Tuğba GÜNGÖR

Web Sitesi: [Kapsül Dx](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yatırım, sektörel yayılım ve finans gibi çeşitli konularda stratejik öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Binovative ile tanıştırılarak, network, yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Morya Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Morya Teknoloji, yapay zeka ve derin öğrenme teknolojilerinin geliştiricisidir. Yenilikçi ve yüksek performanslı AI tabanlı çözümler sunmaktadır. Morya, doğal dil işleme, bilgisayar görüşü, otonom sistemler ve veri analitiği gibi alanlarda öncü teknolojiler geliştirerek, işletmeleri dijital dönüşüm yolculuklarında yönlendirmektedir.

Girişimci: Ömer HELVACI

Web Sitesi: [Morya Teknoloji](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi konularında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Eksim Ventures ve Binovative ile tanıştırılarak, network, yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Diagno Biyoteknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Diagno Biyoteknoloji TÜBİTAK BİGG desteğiyle kurulmuş bir biyoteknoloji şirkettir. Uzmanlık alanı tanı kitleri ve tanı kiti hammaddelerinin üretimidir. Tanı teknolojileri konusunda 20 yıllık birikim ile tanı kiti hammaddeleri ve cihazları, altyapı kurulumu ve uluslararası sertifikasyon konularında da çözümler sunmaktadır. Bu alanda hem ARGE hem de üretim faaliyetleri bulunmaktadır.

Girişimci: Özlem DEMİRBOĞA, Çağrı DEMİRBOĞA

Web Sitesi: [Diagno Biyoteknoloji](#)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Türkiye İnovasyon Haftası boyunca stant desteği verilerek, yenilikçi DiagnoBody teknolojisini ve veteriner teşhis çözümlerini geniş bir kitleye tanıtmaya imkanı bulmuşlardır. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde APY Ventures, Fuzul Ventures ve Industry Meetings etkinliğinde Acıbadem Grubu ile satış, iş birliği, yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Inveo Ventures ile tanıştırılarak, yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Grispi

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Grispi, bulut tabanlı bir müşteri ilişkileri yönetimi platformudur. Şirketlerin gelen/giden çağrılar, e-posta, canlı destek ve sosyal medya gibi tüm destek kanallarını tek bir platformdan kolayca yönetmesini sağlamaktadır.

Girişimci: Bilgehan YILMAZ

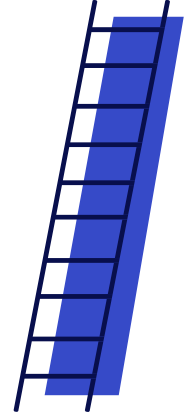
Web Sitesi: [Grispi](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi konularında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Binovative ile tanıştırılarak, network ve yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.



Green Up Programı

Tarım ve hayvancılık, geri dönüşüm, temiz enerji, doğaya uyumlu malzeme ve temiz teknolojiler alanlarındaki ticarileşmiş teknoloji firmaları

2024 yılı Green Up programında 6 girişim Green Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 2 tarım teknolojileri, 1 biyoteknoloji, 1 platform, ve 2 malzeme teknolojileri şeklindedir. Bu girişimler B2B'ye yönelik satış yapmaktadır.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Ali PALA
PL Enerji-Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi ile serüvenim TÜBİTAK BİGG 1512 Girişimci Projem ile başladı. Proje başvuru aşamasında İş Planının hazırlanması, hangi konulara hangi açıdan bakmak ve yönetmek gerektiği gibi birçok konuda birebir destek ile birlikte eğitimler de alma fırsatını yakaladım. TÜBİTAK tarafından mükemmeliyet mührü almaya hak kazanan girişimim sonrasında da Start-Up programı kapsamında çözümüm için ile ilgili taraflarla buluşma, şirket değerlendirme faaliyetleri ve finans akış değerlemesinin yapılması gibi birçok konuda ciddi destek aldım. Çok farklı pencerelerden geniş açılarla bakma fırsatı yakaladığımı çok rahat söyleyebilirim. Bu vesile ile sektördeki yeni bir girişimci olarak sağladığınız benim için çok önemli destekler için minnettarlığımı bir kez daha dile getirmek isterim. Çok güzel projelerde birlikte birçok çalışma gerçekleştirmek temennisiyle.»



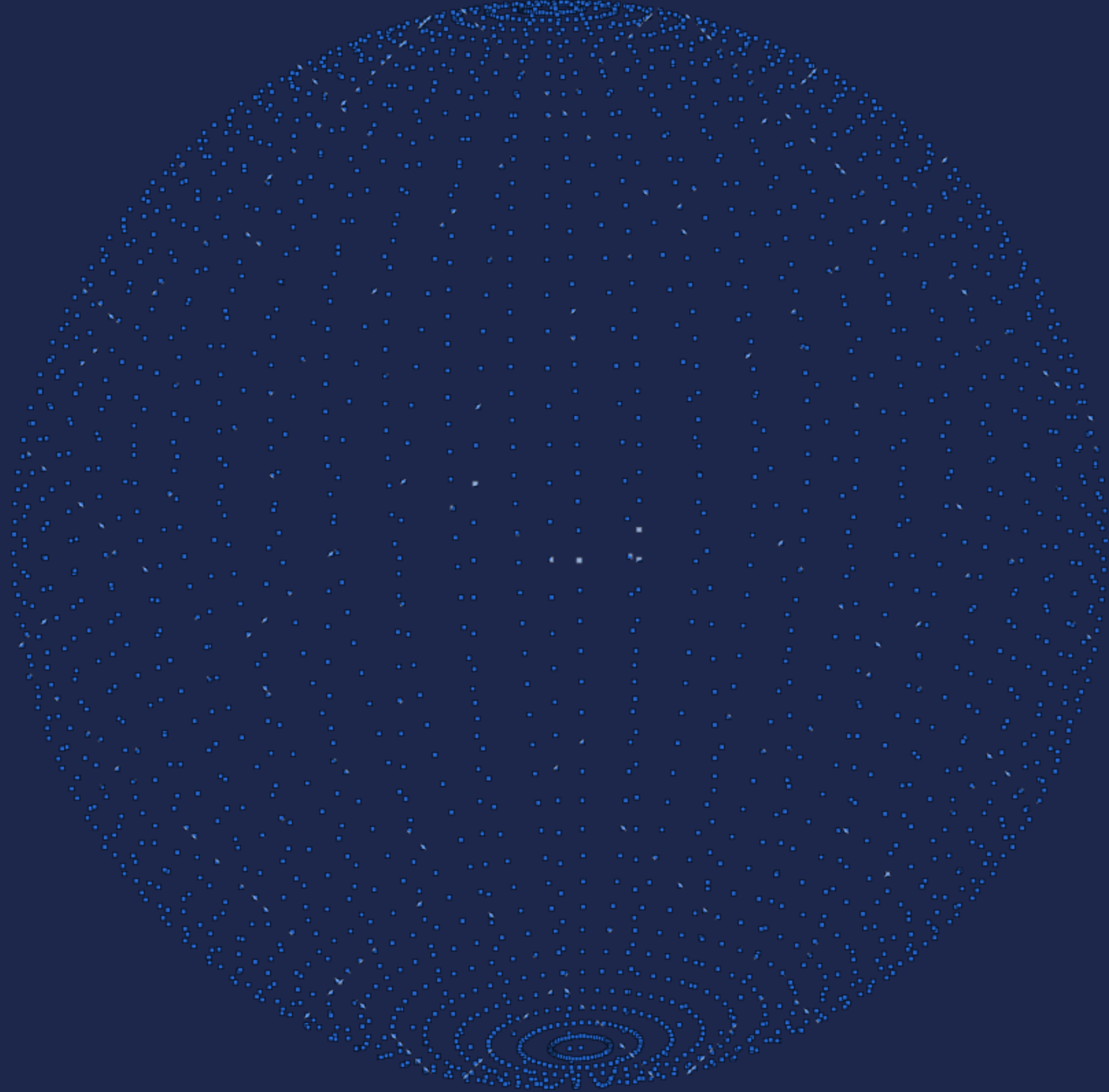
Ömer KILINÇ
Puki Yazılım-Kurucu Ortak

«Puki Teknoloji olarak, yola çıktığımız ilk günden beri tamamen ürün odaklı olarak çalıştık. Ancak TİM-TEB ile tanıştıktan sonra zayıf yönlerimizin farkında vardık. Daha da önemlisi, zayıf yönlerimizi güçlendirmenin yolunu öğrenme fırsatı bulduk. TİM-TEB Girişim evi ile yürüttüğümüz çalışmaların ardından girişim ekosistemindeki faaliyetlerimizde daha profesyonel adımlar atmaya başladık.»



Okan DURSUN
Carbon Gate-Kurucu Ortak

«Mentörlük görüşmeleri boyunca yeni bir bakış açısı kazanmamıza yönelik bir çok öneriler aldık. Etkinliklerde yapılan eşleştirmeler ise bizim için çok kıymetliydi. Genel olarak çok keyif aldık ve bizim için çok verimliydi. Pek çok firma ile tanışıp iş fırsatları geliştirme imkanı bulduk. Tüm ekibe bu imkanı bize sağladıkları için teşekkür ederiz.»



3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

7.Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi

2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Global Up ve 1 grup Level Programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Global Up Programında ihracata yönelik destekler ve ihracat yapılacak ülkeler konusunda her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinliği düzenlenmiştir.

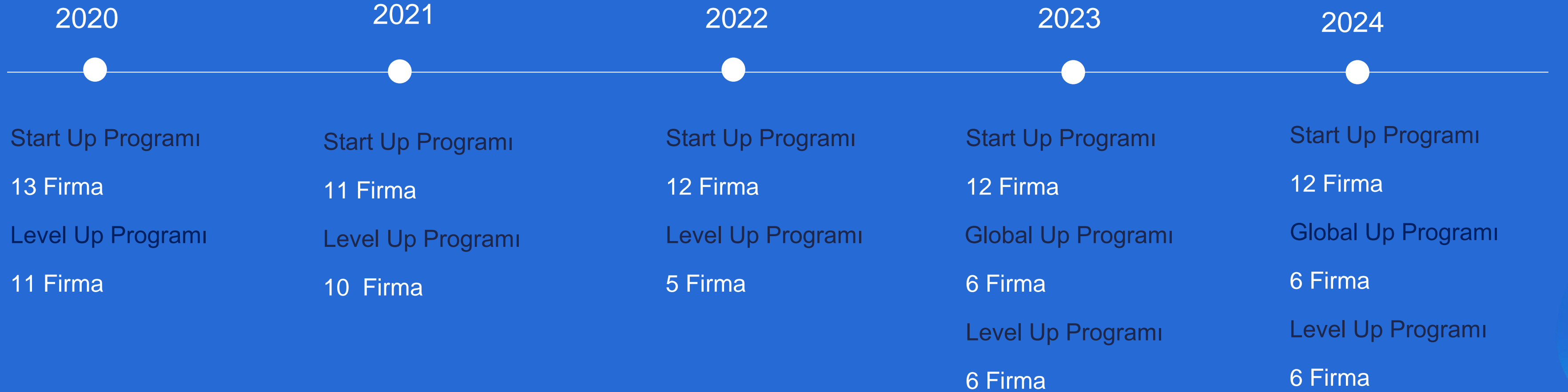
Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılı programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 213** teknoloji firmasına destek verilmiştir.

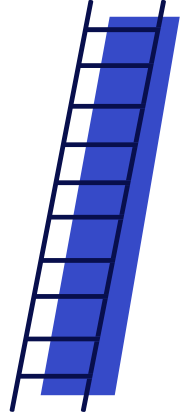
Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim Start Up programına kabul edilmiştir.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 1 Siber Güvenlik, 1 Eğitim Teknolojileri, 1 AR/VR, 2 Yazılım, 1 Görüntü İşleme, 1 Drone Teknolojileri, 1 Mobil Uygulama, 2 Yapay Zeka, 1 3D Teknolojileri ve 1 Pazar Yeri şeklindedir. Bu girişimlerden 7 tanesi B2B, 5 tanesi de hem B2B hem B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Sapphire Surfaces

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sapphire Surfaces, doğal taş ihracatına yönelik görüntü işleme teknolojileri ile standardizasyonun sağlanması & B2B pazaryeri oluşturulması ile doğal taşların kalite tespitinin yapılması ile ihracatı dijitalleştirmeyi hedeflemektedir.

Girişimci : Bensu GÜMÜŞ

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Görüntü İşleme

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, ilk iki görüşmeden sonra, danışmanlık görüşmelerine, kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.

Devin Soft

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Devin Soft'un geliştirmiş olduğu Motionrank, kullanıcıların video kesitler paylaşarak, review yapabilmelerini sağlamaktadır. Bu sayede youtuber, kısa film yapımcıları, influencer gibi video içerik üreticilerinin videolarını yayınlamadan önce internal tersterlar ile revize etmeleri ve bu süreci hızlandırmaları hedeflenmektedir.

Girişimci : Barış BABÜROĞLU

Web Sitesi: [Devin Soft](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Ayrıca Finansal dokümanı hazırlanması konusunda destek sağlanarak firma yatırıma hazır hale gelmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Şirket Ortağım ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Global Up Programı

İhracat Yapan/ İhracat Odaklı Firmalar

2024 yılında Global Up programına 6 girişim kabul edilmiştir. Faaliyetlerine devam etmekte olan 6 firmanın sektörlerine bakıldığında; 1 firma bilişim, 1 firma drone ve elektronik teknolojileri, 1 firma medikal teknolojileri, 1 firma IoT, 1 firma platform ve 1 firma malzeme teknolojileri sektöründe çalışmaktadır. Programa dahil olan 2 firma B2B'ye, 1 firma B2C'ye, 3 firma ise hem B2B hem de B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.

Dr Kochers

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Dr Kochers'in ana faaliyet alanı çevre dostu kimyasal ve polimerler ile hijyen ve bakım ürünlerini geliştirip üretmektir. Dr Kochers'in en bilinen markalarından Resteril, insanları mikroplardan korurken çevreyi de koruyan doğal içerikli antibakteriyel hijyen ürünleri geliştir, Veturel ise hayvan sağlığına yönelik tedaviye yardımcı antialerjik ve antibakteriyel ürünleri tasarlayıp üretmektedir.

Girişimci : Hasan KOÇER

Web Sitesi: [Dr Kochers](#)

Sektör: Elektronik: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme ve satış-pazarlama konularında öneriler verilmiştir. 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması'nda Tellioglu Gıda ile tanıştırmıştır. Firmaya danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra network konusunda destek verilmiştir.

Lastik Gönder

Ürün / Hizmet Açıklaması:

LastikGönder; perakende bir lastik satış noktasının nakit akış dengesini bozmayacak bir stok yükü ile ticaretine devam etmesine katkı sağlamaktadır. İhtiyacından fazla stok yükü taşımayan satış noktası gelen müşteri talebini anlık 1milyon+ stok arasından hızlıca karşılayabilmektedir. LastikGönder; tedarikçilerinin ve üyelerinin bugünkü ticaretine katkı sağlamasının yanında lastik sektöründeki ticaretin karlı ve sürdürülebilir olmasını hedeflemektedir.

Girişimci : Yağızhan ÇATALCALI

Web Sitesi: [Lastik Gönder](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilmiştir. TIW 24 kapsamında Investor Meetings etkinliğinde Fongogo ve Rootlabs firmaları ile tanıştırılarak network ve yatırım konusunda firmaya destek verilmiştir.

Nogayt Endüstri

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nogayt Endüstri; Hayatın her alanında kullanılan, Dünya'nın en güçlü, zararsız temizlik teknolojilerini geliştirmeyi ve üretmeyi hedefleyen, 70 ülkede marka tescili sahibi, ithal ikame ve ihracat potansiyelli ürünler üreten Biyokimya Teknoloji şirkettir.

Girişimci : Muhammet Barış SÜTÇÜ

Web Sitesi: SitrettMx

Sektör: Elektronik: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Happy Center firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Danışman önerisiyle ürün satışlarını arttırmak ve piyasa bilinirliklerini arttırmak için Migros ile tanıştıklarıyla firmaya destek verilmiştir.

Defne Pelet

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Defne Pelet, üretim sürecinde defne bitkisini yapraklarından ayrıştırıldıktan sonra oluşan dal atıklarını presleyerek çevre dostu bir yakıt üretimi yapmaktadır. Tamamen atık malzemeler hammadde olarak kullanılan bu ürün, üretim aşamasında da herhangi bir kimyasal bağlayıcı kullanmamaktadır.

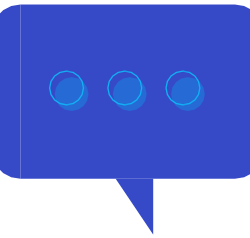
Girişimci : Ayşegül TAŞKIRAN

Web Sitesi : Defne Pelet

Sektör: Enerji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Happy Center firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Danışman önerisiyle Ecomercek firması ile tanıştıklarıyla olası iş birliği fırsatı için firmaya destek verilmiştir.



Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Hasan Basri KOÇE
Dr Kocher- Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi'nden aldığımız destek ile öncelikle ürünlerimizi ve muhtemel rakiplerimizi daha iyi analiz etmeyi öğrendik. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi'nin online ve onsite etkinlikleri ile satış kanallarına girebilmenin yollarını araştırdık ve bazı kanallara girme şansı bulduk. Son olarak Global-Up programı ile ürünlerimizin uluslararası pazarlarda satılabilirliğini araştırarak üretim hacmimizi artırmaya yönelik çalışmalara başladık. Tüm bu süreçler şirketimizin, ürünlerimizin ve çalışanlarımızın gelişmesine çok katkı sağladı.»



Zülküf DEMİR
Atolla Bilişim- Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi Global Up Programı sayesinde bir start up firması olarak yaptığımız çalışmalarla ortaya çıkardığımız ürünlerin pazarlanması, dış ticarete nelerle karşılaşılacağı, dikkat edilecek hususlar, dış ticaret süreçlerinde dikkat edilmesi gereken hususlar, GTIP koduyla en çok potansiyelin olduğu ülkelerin belirlenmesi gibi aşamaları öğrendik. Bunun yanında katıldığımız Inosuit etkinliğinde farklı sektörlerden firmalarla görüşme fırsatımız oldu.»



Okan KALE
Wisera Teknoloji- Ürün Müdürü

«TİM-TEB Girişim Evi Start Up Programı kapsamında yapılan görüşmeler, iş modelimizi geliştirme, büyüme stratejileri oluşturma ve pazar analizleri yapma konularında bize farklı bakış açıları sundu. Deneyimli mentorlar ile yaptığımız bu görüşmeler, iş stratejilerimizi daha sağlam temellere oturtmamıza yardımcı oldu. Ayrıca, program sayesinde potansiyel müşteriler ve iş ortakları ile tanışma fırsatı bulduk. Bu da networkümüzün genişlemesine ve işimizi daha geniş kitlelere ulaştırmamıza önemli katkı sağladı.»



Ömer CEBECİ

Arabamiyika.com- Kurucu Ortak

«Arabamiyika.com olarak, TİM-TEB Girişim Evi Start Up Programında yer alarak önemli kazanımlar elde ettik. TIW24'te yatırımcı sunumu yaparak değerli bağlantılar kurduk ve Speed Mentoring kapsamında dört farklı kurum ile faydalı görüşmeler gerçekleştirdik. Ayrıca, girişim evindeki diğer girişimcilerle potansiyel iş birliği fırsatları üzerinde çalıştık. TİM-TEB Girişim Evi, Arabamiyika.com'un büyümesine,mentorluk ve iş ağı oluşturma açısından büyük katkılar sağladı.»



Recep ERDOĞAN

Virenet- Kurucu

«Doğru bir öneri neticesinde, TİM-TEB Girişim Evi Start Up Programına yönlendirildik. Hızlı bir ilgi ve başvuru sürecinden sonra programa dahil olduk ve tüm arkadaşların bire bir iletişimleri, detaylar ile ilgilenmeleri bizi çok mutlu etti. Sağladıkları imkanlar ve gelen talepler ile ilgilenilmesi takdire değer.. Aynı zamanda sağladıkları network ile tanıştırdıkları kişilerle işbirliği şansımız oldu.»



Ömer Faruk ERDOĞAN

Glorvia- Kurucu

« Glorvia olarak, Tim TEB Girişim Evi'nin bize sunduğu eğitim ve mentorluk destekleri sayesinde büyüme yolumuzda sağlam adımlar atıyoruz. Uzman mentörleri ve geniş destek ağıyla bu değerli platform, iş stratejilerimizi güçlendirip vizyonumuzu genişletiyor. Girişimcilik ekosistemine kattıkları bu güç için sonsuz teşekkürler! »